



Đồng Tháp, ngày 13 tháng 08 năm 2025

Số: 360/2025/CV-DTG

V/v: Giải trình biến động kết quả kinh doanh
tại Báo cáo tài chính soát xét cho kỳ tài chính
06 tháng đầu năm 2025.

Kính gửi: - ỦY BAN CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC
- SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN HÀ NỘI

- Căn cứ Thông tư số 96/2020/TT-BTC ngày 16 tháng 11 năm 2020 của Bộ Tài chính về Công bố thông tin trên thị trường chứng khoán; và
- Căn cứ Báo cáo tài chính soát xét cho kỳ tài chính 06 tháng kết thúc vào 30/06/2025.

Công ty Cổ phần Dược phẩm Tipharco (DTG) giải trình với Quý Ủy ban, Quý Sở về biến động doanh thu và lợi nhuận sau thuế trong Báo cáo tài chính soát xét cho kỳ tài chính 06 tháng kết thúc vào 30/06/2025 so với cùng kỳ năm 2024 như sau:

ĐVT: VND

TT	Chỉ tiêu	06 Tháng 2025	06 Tháng 2024	2025/2024
1	Doanh thu thuần	124.247.993.893	149.689.844.582	83,00%
2	Giá vốn hàng bán	100.116.771.982	114.904.438.876	87,13%
3	Lợi nhuận gộp	24.131.221.911	34.785.405.706	69,37%
4	Lợi nhuận thuần	575.074.350	11.777.930.928	4,88%
5	Lợi nhuận trước thuế	746.153.275	12.061.977.696	6,19%
6	Lợi nhuận sau thuế	635.547.474	10.002.638.250	6,35%

Nguồn: Báo cáo tài chính soát xét cho kỳ tài chính 06 tháng kết thúc vào 30/06/2025

Ngành dược phẩm trong 6 tháng đầu năm 2025 đối mặt với hàng loạt thách thức: sức tiêu thụ giảm, tỷ giá biến động, chi phí đầu vào gia tăng, và mức độ cạnh tranh nội ngành ngày càng gay gắt. Đặc biệt, các thị trường truyền thông có tốc độ tiêu thụ chậm, ảnh hưởng trực tiếp đến kết quả kinh doanh của Công ty.

Để giữ vững thị phần và hỗ trợ hệ thống phân phối trong giai đoạn khó khăn, Công ty đã chủ động áp dụng các chính sách bán hàng đa dạng phù hợp với từng nhóm khách hàng, tuy nhiên doanh thu thuần chỉ đạt khoảng 83% so với cùng kỳ. Doanh thu giảm kéo theo sản lượng 6 tháng đầu năm 2025 giảm so với cùng kỳ, do đó làm tăng chi phí sản xuất trên 1 đơn vị sản phẩm. Ngoài ra, tỷ giá năm 2025 tăng nhiều so với năm 2024. Các yếu tố này làm giá vốn giảm không tương ứng với doanh thu. Doanh thu giảm trong khi biên lợi nhuận bị thu hẹp đã ảnh hưởng đáng kể đến kết quả sau thuế.

Tuy nhiên, điểm sáng nổi bật là công tác thu hồi công nợ được đẩy nhanh, các khoản nợ vay được ưu tiên thanh toán. Những điểm trên cho thấy khả năng tạo dòng tiền của doanh nghiệp, sức khỏe tài chính được cải thiện và giảm rủi ro thanh khoản. Đây là nền tảng quan trọng để Công ty triển khai các bước phục hồi tăng trưởng và nâng cao hiệu quả trong các quý tới.

Dù kết quả lợi nhuận sau thuế trong kỳ chưa đạt kỳ vọng, Công ty vẫn theo đuổi chiến lược phát triển theo hướng chủ động thích ứng, cân bằng giữa mục tiêu tăng trưởng doanh thu và ổn định tài chính. Trong thời gian tới, Công ty sẽ tiếp tục:

- Rà soát hiệu quả các chương trình khuyến mãi, chính sách bán hàng;
- Tái cấu trúc danh mục sản phẩm, ưu tiên phát triển các dòng có biên lợi nhuận tốt và khả năng tăng trưởng cao;
- Duy trì ổn định dòng tiền, đồng thời tăng cường tính linh hoạt trong vận hành để kịp thời thích ứng với diễn biến thị trường.

Xin trân trọng cảm ơn./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu,

CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC PHẨM TIPHARCO



13 August 2025

To whom it may concern:

Explanation of Fluctuations in Business Performance in the Q2 2025 Financial Report

Tipharco Pharmaceutical Joint Stock Company (DTG) hereby provides an explanation to the State Securities Commission, the Hanoi Stock Exchange, and esteemed shareholders regarding the fluctuations in revenue and profit after tax as presented in the reviewed financial statements for the six-month period ended 30 June 2025 compared to the same period in 2024, as follows:

Unit: VND

No	Indicator	6M 2025	6M 2024	2025/2024
1	Net Revenue	124.247.993.893	149.689.844.582	83,00%
2	Cost of Goods Sold	100.116.771.982	114.904.438.876	87,13%
3	Gross Profit	24.131.221.911	34.785.405.706	69,37%
4	Net Profit	575.074.350	11.777.930.928	4,88%
5	Profit Before Tax	746.153.275	12.061.977.696	6,19%
6	Profit After Tax	635.547.474	10.002.638.250	6,35%

Source: Financial statements for the six-month period ended 30 June 2025

In the first half of 2025, the pharmaceutical industry faced a series of challenges: declining consumer demand, exchange rate volatility, rising input costs, and increasingly intense competition within the sector. In particular, slower consumption in traditional markets directly impacted the Company's business performance.

To maintain market share and support its distribution network during this difficult period, the Company proactively implemented a range of diversified sales policies tailored to each customer segment. However, net revenue reached only about 83% of the level recorded in the same period last year. The revenue decline also led to lower production volumes in the first six months of 2025 compared to the same period in 2024, thereby increasing production costs per unit. In addition, the exchange rate in 2025 rose significantly compared to 2024. These factors resulted in the cost of goods sold decreasing at a slower pace than revenue. The combination of lower sales and narrower margins had a significant negative impact on profit after tax.

Nevertheless, a key highlight was the accelerated collection of receivables and the prioritization of loan repayments. These factors demonstrate the Company's ability to generate healthy cash flows, strengthen its financial position, and reduce liquidity risk. This provides a solid foundation for the Company to implement growth recovery initiatives and enhance operational efficiency in the coming quarters.

Despite the underperformance in profit after tax during the period, the Company remains committed to a strategy of proactive adaptation, seeking to balance revenue growth objectives with financial stability. In the upcoming quarters, the Company will continue to:

- Review the effectiveness of promotional programs and sales policies;
- Restructure the product portfolio, prioritizing product lines with high profit margins and strong growth potential;
- Maintain stable cash flow while enhancing operational flexibility to promptly adapt to market developments.

Thank you very much./.



Note: This document has been translated from the Vietnamese original for reference purposes only. In the event of any discrepancy between this translated document and the Vietnamese original, the original shall prevail.