

Phụ lục VI

CÔNG BỐ THÔNG TIN BẤT THƯỜNG

(Ban hành kèm theo Quyết định số 21/QĐ-SGDVN ngày 21/12/2021 của Tổng Giám đốc Sở Giao dịch Chứng khoán Việt Nam về Quy chế Công bố thông tin tại Sở Giao dịch Chứng khoán Việt Nam)

**CÔNG TY CỔ PHẦN
TẬP ĐOÀN THÉP
TIẾN LÊN**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 09/2025/CBTT/TLH

Biên Hòa, ngày 16 tháng 04 năm 2025

CÔNG BỐ THÔNG TIN BẤT THƯỜNG

Kính gửi: Sở Giao dịch Chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh

1. Tên tổ chức: CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN THÉP TIẾN LÊN

- Mã chứng khoán/Mã thành viên: TLH
- Địa chỉ: G4A, KP.4, P. Tân Hiệp, TP. Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai
- Điện thoại liên hệ: 0251.3823187 Fax: 0251.3829043
- E-mail: htcd@tienlen.com.vn

2. Nội dung thông tin công bố:

- *Giải trình về nguyên nhân và đưa ra phương án khắc phục tình trạng cổ phiếu bị đưa vào diện cảnh báo;*

3. Thông tin này đã được công bố trên trang thông tin điện tử của công ty vào ngày 16/04/2025 tại đường dẫn:

<https://tienlensteel.com.vn/vi/relation/0>

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Tài liệu đính kèm:

- Công văn số 11/2025/CV/TLH

Đại diện tổ chức

Người ủy quyền công bố thông tin

(Ký, ghi rõ họ tên, chức vụ, đóng dấu)



PHẠM THANH HÒA



**CÔNG TY CỔ PHẦN
TẬP ĐOÀN THÉP TIẾN LÊN**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

Số: 11/2025/CV/TLH
V/v: Giải trình về biện pháp và lộ
trình khắc phục tình trạng chứng
khoán bị cảnh báo

Biên Hòa, ngày 16 tháng 04 năm 2025

Kính gửi: Sở giao dịch chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh (Hose)

Lời đầu tiên, công ty cổ phần tập đoàn thép Tiến Lên (mã chứng khoán: TLH) xin gửi lời chào trân trọng đến quý Sở giao dịch chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh (Hose) và lời cảm ơn chân thành về sự quan tâm và sự giúp đỡ của quý sở trong suốt thời gian vừa qua.

Vừa qua, công ty chúng tôi đã nhận được Quyết định số 178/QĐ-SGDHCM ngày 03/04/2025 về việc đưa cổ phiếu vào diện cảnh báo kể từ ngày 11/04/2025 với lý do lợi nhuận sau thuế chưa phân phối đến ngày 31/12/2024 là số âm căn cứ theo báo cáo tài chính kiểm toán năm 2024.

Căn cứ vào tình hình kinh doanh năm 2024 của Công ty Cổ phần Thép Tiến Lên theo yêu cầu của Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM (HOSE), chúng tôi trình bày các nguyên nhân dẫn đến kết quả kinh doanh không khả quan và chứng khoán TLH bị đưa vào diện cảnh báo, cùng với kế hoạch khắc phục như sau:

I. Giải trình về kết quả kinh doanh năm 2024

Kết thúc năm 2024, Thép Tiến Lên ghi nhận kết quả kinh doanh không thuận lợi do các nguyên nhân chủ yếu sau:

Ảnh hưởng tiêu cực bởi tình hình chính trị thế giới và thị trường thép biến động tiêu cực: Trong giai đoạn 2022-2024, nền kinh tế toàn cầu vẫn còn chịu tác động nặng nề từ hậu quả của đại dịch với tốc độ phục hồi chậm, những biến động, bất ổn chính trị trên toàn thế giới tại Trung Đông, Châu Phi, Châu Âu điển hình là cuộc chiến Nga – Ukraina đã làm mất cân bằng nguồn cung và tăng giá nguyên liệu, chất đốt, dẫn đến sự suy giảm đáng kể của nền kinh tế thế giới.

Tại Việt Nam, tác động từ suy giảm kinh tế toàn cầu càng làm nổi bật những khó khăn nội tại. Chính phủ buộc phải triển khai các chính sách đẩy mạnh đầu tư công nhằm kích thích tăng trưởng nội địa. Đặc biệt, ngành thép trong nước vốn phụ thuộc nhiều vào nguồn cung nguyên liệu từ Trung Quốc, nơi mà việc bán thép dưới giá thành trong một thời gian dài đã gây ra sự xáo trộn nghiêm trọng về giá cả, từ đó tạo thêm áp lực và thách thức đối với thị trường thép nội địa. Điều này tạo ra những khó khăn, thách thức nghiêm trọng cho thị trường thép trong nước, đòi hỏi các doanh nghiệp phải nhanh chóng điều chỉnh chiến lược và tìm kiếm giải pháp thích ứng nhằm duy trì và phát triển bền vững trong bối cảnh kinh tế khó khăn.



Tác động của các biện pháp phòng ngừa rủi ro tài chính: Để ứng phó với biến động thị trường và nâng cao quản trị rủi ro tài chính, công ty đã đồng bộ thực hiện ba biện pháp: Trích lập dự phòng đầu tư với giá trị lớn các khoản đầu tư vào công ty con và liên kết; đẩy mạnh tiêu thụ hàng tồn kho giá cao dẫn đến khoản lỗ tạm thời; và trích lập dự phòng giảm giá hàng tồn kho theo giá thị trường.

Công ty đã linh hoạt áp dụng các biện pháp phòng ngừa rủi ro tài chính, giúp cân bằng các biến động không lường trước từ hoạt động đầu tư, mặc dù tạm thời gây ảnh hưởng đến kết quả kinh doanh; tuy nhiên, quyết định này góp phần tối ưu hóa nguồn lực dài hạn và thể hiện sự chủ động, minh bạch trong quản trị rủi ro của công ty.

Đảm bảo tính thanh khoản trả nợ và giữ vững uy tín với tổ chức tín dụng: Trong năm qua, mặc dù doanh thu của công ty vẫn đạt ở mức tăng trưởng nhưng lợi nhuận vẫn không đạt kỳ vọng bởi lẽ công ty đã đưa ra quyết định chủ động bán hàng với giá lỗ nhằm tăng cường tính thanh khoản và đảm bảo trả nợ các khoản vay đúng hạn, từ đó tránh việc gia hạn khoản vay. Quyết định này, mặc dù giúp duy trì uy tín với các tổ chức tín dụng và đạt được hỗ trợ tái nhập hàng hóa mới, nhưng đã trực tiếp góp phần tạo ra khoản lỗ ngắn hạn trong kết quả kinh doanh.

II. Giải pháp cải thiện hiệu quả kinh doanh năm 2025

Trong bối cảnh thị trường gặp khó khăn, tầm nhìn của Hội đồng quản trị luôn đề cao việc chủ động xây dựng và củng cố năng lực ngay từ lúc khó khăn; chỉ khi đó, thời điểm thị trường cải thiện, doanh nghiệp mới có thể tận dụng tối đa cơ hội phát triển. Nếu chờ đợi đến khi điều kiện thuận lợi mới bắt đầu chuẩn bị thì có thể sẽ quá muộn để kịp thời ứng phó. Năm 2025 được dự báo là một năm khởi sắc cho ngành thép nhưng vẫn là một năm đầy thử thách đối với Thép Tiến Lên khi phải vận dụng những nguồn lực đã chuẩn bị kỹ càng một cách khéo léo và có lộ trình linh hoạt phù hợp với thị trường và mang lại nhuận cho Tập Đoàn.

Để cải thiện tình hình kinh doanh, Thép Tiến Lên đã xác định các hướng đi chủ yếu:

- **Mở rộng thị trường quốc tế:** Công ty tích cực chào bán hàng xuất khẩu, đặc biệt vào thị trường Đông Nam Á. Dù năm 2024 tiêu thụ chậm, nhờ chính sách nhạy bén của Ban Tổng Giám Đốc, công ty đã đạt được khối lượng hàng xuất khẩu đáng kể và đặt mục tiêu tăng 10% sản lượng xuất khẩu trong năm 2025. Điều này không chỉ giúp đa dạng hóa nguồn doanh thu mà còn giảm thiểu rủi ro phụ thuộc vào thị trường nội địa.
- **Phát triển thị trường nội địa:** Đội ngũ kinh doanh được triển khai mạnh mẽ để liên hệ với các khách hàng tiềm năng như các doanh nghiệp nhà thép tiền chế, gia công cơ khí và các dự án đầu tư công. Qua đó, công ty nắm bắt nhu cầu thị trường và thiết lập chính sách hỗ trợ, đồng hành phát triển cùng khách hàng. Việc duy trì nguồn cung ổn định với giá cạnh tranh sẽ giúp công ty giữ vững khách hàng cũ và tiếp cận khách hàng mới, đặc biệt là trong bối cảnh các nhà máy sản xuất không thể mãi bán hàng dưới giá thành.
- **Đảm bảo nguồn hàng và nâng cao hiệu quả sản xuất:** Ban lãnh đạo đặc biệt chú trọng theo dõi biến động giá cả toàn cầu để đảm bảo nguồn cung ổn định với giá cạnh tranh. Song song, công ty đầu tư vào công nghệ máy móc hiện đại (như giàn máy

cán, máy cắt, chỉnh phẳng tại công ty Bắc Nam và máy gia công tại Công ty Phúc Tiến Hải Phòng) với giá trị đầu tư lên đến 1.400.000 USD vào hiện đại hóa máy móc hiện có (cán, cắt, chỉnh phẳng) để nâng cao chất lượng sản phẩm nhằm nâng cao chất lượng sản phẩm, mở rộng phạm vi phục vụ và cải tiến quy trình giao nhận, đóng gói cũng như nâng cấp kho bãi và dịch vụ cho thuê nhà xưởng, khai thác các tài sản sẵn có của công ty để mang lại lợi nhuận.

- **Phát triển chuỗi giá trị đồng bộ và đổi mới mô hình kinh doanh:** Tăng cường liên kết giữa các doanh nghiệp trong ngành cũng như hợp tác với các đối tác chiến lược trong chuỗi cung ứng giúp doanh nghiệp chia sẻ rủi ro, tối ưu hóa chi phí và tăng cường khả năng ứng phó với biến động thị trường. Hợp tác đa ngành và liên kết với các doanh nghiệp công nghệ, tài chính mở ra nhiều cơ hội đổi mới mô hình kinh doanh thu hút đầu tư nước ngoài, từ đó tạo ra các sản phẩm và dịch vụ đa dạng, phù hợp với nhu cầu thị trường thay đổi nhanh chóng.

- **Tận dụng cơ hội của chính sách chống bán phá giá đối với mặt hàng Thép cán nóng (HRC), tôn mạ của Trung Quốc:** Chính sách chống bán phá giá đối với mặt hàng HRC, tôn mạ của Trung Quốc đang được triển khai nhằm hạn chế nhập khẩu với giá ưu đãi không lành mạnh và giúp cho thị trường thép trong nước ổn định hơn về giá cả. Điều này đặt ra một áp lực đáng kể cho các nhà sản xuất tôn vôn phụ thuộc vào nguyên liệu HRC, do sự giảm nguồn cung từ Trung Quốc có thể làm gia tăng giá đầu vào và gây khó khăn trong cạnh tranh về giá. Tuy nhiên đây sẽ là 1 cơ hội tốt cho đơn vị thương mại thép: Với 97% doanh thu đến từ hoạt động thương mại, Thép Tiến Lên có thể chuyển hóa thách thức này thành cơ hội bằng cách tận dụng vị thế trên thị trường nội địa và nguồn hàng HRC nhập khẩu giá tốt. Việc giảm nguồn cung HRC từ Trung Quốc sẽ tạo ra khoảng trống trên thị trường, giúp công ty mở rộng thị phần và gia tăng sức cạnh tranh. Đây là lúc công ty cần có lộ trình phân phối phù hợp, Chủ động tiếp cận các dự án xây dựng lớn, đặc biệt trong lĩnh vực công nghiệp và hạ tầng, để tiêu thụ HRC tồn kho với giá hợp lý, đồng thời tăng cường năng lực phân phối để nhanh chóng đáp ứng nhu cầu của khách hàng.

- **Tái cơ cấu tài chính:** Làm việc chặt chẽ với các tổ chức tín dụng để cơ cấu lại các khoản vay, đồng thời tìm kiếm các nguồn vốn mới với lãi suất ưu đãi nhằm giảm áp lực tài chính.

III. Lộ trình khắc phục:

Quý II/2025: Hoàn thành việc đánh giá lại toàn bộ quy trình đối với hoạt động thương mại trong nước, ngoài nước và đề xuất các biện pháp cải tiến. Đồng thời, tiến hành đàm phán với các tổ chức tín dụng về việc tái cơ cấu các khoản vay.

Quý III/2025: Triển khai các biện pháp cải tiến hệ thống gia công, nâng cao năng lực của đội ngũ nhân sự, bắt đầu mở rộng thị trường tiêu thụ và tìm kiếm các đối tác chiến lược tiềm năng.

Quý IV/2025: Đánh giá kết quả của các biện pháp đã triển khai, điều chỉnh kịp thời nếu cần thiết và tiếp tục thực hiện các bước tiếp theo trong kế hoạch khắc phục.

Năm 2025 tiếp tục là một năm đầy thử thách cho ngành thép nói chung và Công ty CP Tập đoàn Thép Tiến Lên nói riêng. Tuy nhiên, với sự lãnh đạo sáng suốt, tầm nhìn chiến lược và quyết sách mạnh mẽ của Ban lãnh đạo, cùng với thế mạnh về thị trường, kinh nghiệm quản lý dày dặn và tinh thần đoàn kết, nỗ lực của toàn thể cán bộ công nhân viên, Công ty tin tưởng sẽ từng bước vượt qua khó khăn, chuyển hóa thách thức thành cơ hội, và tiếp tục phát triển ổn định. Chúng tôi cam kết sẽ nỗ lực hết mình để khắc phục tình trạng hiện tại và đưa hoạt động kinh doanh của công ty trở lại quỹ đạo phát triển bền vững.

Kính mong Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM xem xét và hỗ trợ chúng tôi trong suốt quá trình này.

Xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Phòng kế toán;
- Lưu.

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN THÉP TIẾN LÊN

TM HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

PHÓ CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ



PHẠM THỊ HỒNG