



Số: 01/2025/BC-TGD

TP. Long Xuyên, ngày 31 tháng 3 năm 2025

BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

*Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2024
và Kế hoạch kinh doanh năm 2025.*

I. Đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2024.

1.1 Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2024.

Năm 2024 tình hình kinh tế, chính trị xã hội thế giới đầy biến động và diễn biến phức tạp, căng thẳng giữa các cường quốc như Mỹ, Trung Quốc, Nga, EU leo thang, cuộc chiến Nga-Ucraina, các vấn đề Đài Loan, Trung Đông ảnh hưởng không nhỏ đến nền kinh tế thế giới trong đó có Việt Nam. Các khó khăn về logistic, tình hình biến đổi khí hậu, thời tiết cực đoan, áp lực cạnh tranh trong ngành ngày càng lớn đã ảnh hưởng không nhỏ đến hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty nhưng với sự quan tâm sâu sát của chủ đầu tư và các cổ đông, định hướng đúng đắn, kịp thời của Hội đồng quản trị, sự đoàn kết, quyết tâm, đồng lòng của tập thể người lao động, kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh Công ty đã đạt được thành tích vượt trội, có thể xem như một kỳ tích khi lần đầu tiên trong lịch sử Công ty đã đạt doanh thu trên 1.000 tỷ đồng, gia nhập câu lạc bộ Doanh nghiệp ngàn tỷ của Việt Nam, cụ thể như sau :

STT	KHOẢN MỤC	ĐVT	TH Năm 2024	So KH Năm 2024 (%)	So cùng kỳ Năm 2023 (%)
1	Tổng sản phẩm sản xuất	Tấn	34.822	140,77%	166,04%
2	Sản lượng tiêu thụ	Tấn	36.262	103,88%	185,01%
3	Doanh thu	Tỷ đồng	1.404	147,87%	185,72%
	Kim ngạch xuất khẩu	Triệu USD	45,524	141,14%	194,15%
4	Tổng giá vốn	Tỷ đồng	1.060	147,37%	176,28%
5	Tổng Chi phí	Tỷ đồng	277	141,16%	167,16%

STT	KHOẢN MỤC	ĐVT	TH Năm 2024	So KH Năm 2024 (%)	So cùng kỳ Năm 2023 (%)
6	Tổng lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	88	250,30%	749,33%
7	Thuế thu nhập doanh nghiệp	Tỷ đồng	13,9	198,71%	852,85%
8	Tổng lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	73,6	263,19%	732,54%
9	Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/doanh thu	%	5,17%	175,49%	400,43%

- Tổng sản lượng sản xuất 34.822 tấn, đạt 140,77% so với kế hoạch năm 2024 và tăng 66,04% so cùng kỳ.

- Tổng sản lượng tiêu thụ 36.262 tấn, đạt 103,88% so với kế hoạch năm 2024 và tăng 85,01% so cùng kỳ.

- Tổng doanh thu 1.404 tỷ đồng, đạt 147,87% so với kế hoạch năm 2024 và tăng 85,72% so cùng kỳ. Trong đó, tổng kim ngạch xuất khẩu 45,524 triệu USD, đạt 141,14% so với kế hoạch năm 2024 và tăng 94,15% so cùng kỳ.

- Tổng lợi nhuận sau thuế 73,6 tỷ đồng, tăng 163,19% so với kế hoạch năm 2024 và tăng 632,54% so cùng kỳ.

1.2 Đánh giá.

❖ Đạt được

- Duy trì được nguồn nhân lực tâm huyết, kinh nghiệm, chất lượng. Hệ thống quản trị nhân sự khá đầy đủ và luôn được cập nhật hoàn thiện theo luật pháp, môi trường làm việc an toàn, công tác đào tạo, phúc lợi cho người lao động, an sinh xã hội và phong trào văn hóa-thể thao luôn được quan tâm chú trọng.

- Hoàn thành giai đoạn 2 đầu tư nâng cấp và cải tạo Nhà máy Mỹ An; tiếp tục nâng cấp, đầu tư thêm máy móc, thiết bị cho Nhà máy Bình Long và Nhà máy Bình Khánh đã mang lại hiệu quả đáng kể giúp giảm sức lao động, giảm chi phí nhân công, giải quyết các nút thắt cổ chai trong sản xuất, tăng năng suất sản xuất.

- Tình hình sản xuất các nhà máy : hoạt động hết công suất thiết kế, năng suất lao động tăng.

- Ổn định công việc và thu nhập cho người lao động.

- Hoạt động bán hàng phát triển mạnh, tạo được giá trị thương hiệu Antesco lớn trên thị trường xuất khẩu làm tăng sản lượng và doanh thu bán hàng của năm 2024 so với cùng kỳ.

- Phát triển hàng loạt khách hàng mới tại các thị trường Châu Âu, Mỹ, Châu Á. Tiềm lực thị trường châu Á bắt đầu phát triển.

- Các hoạt động xúc tiến thương mại đều và đạt chất lượng trên các thị trường quốc tế.
- Các hộ nông dân, đại diện hộ nông dân, hợp tác xã, chính quyền địa phương nhiệt tình ủng hộ và tham gia cùng Công ty để thực hiện, xây dựng vùng nguyên liệu đạt tiêu chuẩn GlobalGap để đáp ứng yêu cầu của khách hàng và theo xu hướng chung của thế giới.
- Hoàn thành tốt kế hoạch thu mua nguyên liệu, đáp ứng kịp thời nhu cầu sản xuất của các Nhà máy, diện tích vùng trồng nguyên liệu Đậu nành rau tăng cao so với cùng kỳ 2023.

❖ Chưa đạt được

- Vào thời điểm cao điểm sản xuất có lúc thiếu lực lượng lao động phổ thông do cạnh tranh nhân lực giữa các Công ty cùng ngành ngày càng gay gắt.
- Nguyên liệu đôi lúc bị ảnh hưởng do thời tiết hoặc bị tranh mua nên đôi khi nhà máy không đủ việc làm cho NLĐ.
- Công nghệ sản xuất, điều kiện nhà xưởng và thiết bị máy móc nhà máy Bình Khánh lạc hậu.
- Năng lực của bộ phận kinh doanh thị trường nội địa còn hạn chế.
- Chưa khai thác được thị trường mặt hàng lon.
- Chưa phát triển được mặt hàng trái cây hàng tươi.
- Chưa phân tích, đánh giá dự báo đầy đủ về giá cả thị trường để có chính sách mua nguyên liệu phù hợp.
- Còn chưa cập nhật kịp thời những quy định mới về tiêu chuẩn bao bì của thị trường xuất khẩu.
- Vẫn còn khiếu nại của khách hàng về dư lượng thuốc bảo vệ thực vật.

Khó khăn tồn tại

- Nguồn nhân sự sales nội địa vẫn còn khó khăn trong việc phát triển thị trường, tăng doanh số.
- Quy định về tiêu chuẩn chất lượng và dư lượng thuốc bảo vệ thực vật ngày càng khắt khe.
- Thách thức về cạnh tranh của các nhà máy sản xuất cùng ngành hàng ngày càng quyết liệt.
- Cước tàu biển biến động tăng cao vào cuối năm 2024 trong giai đoạn các khách hàng ký Hợp đồng 2025.
- Năng lực sản xuất của 01 số Nhà máy còn hạn chế, vào thời điểm giá nguyên liệu giảm thì không thu mua được số lượng lớn để sản xuất với giá thành tốt nhất.
- Biến đổi khí hậu làm ảnh hưởng lớn đến sản lượng và chất lượng nguyên liệu khi thu mua.

II. Tình hình tài chính.

2.1 Tình hình tài sản.

Đơn vị tính: Tỷ đồng

Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2023
A. Tài sản ngắn hạn	760,446	354,077
- Tiền và các khoản tương đương bằng tiền	57,250	25,821
- Đầu tư tài chính ngắn hạn	143,527	11,300
- Các khoản phải thu ngắn hạn	212,734	135,286
- Hàng tồn kho	322,996	166,675
- Tài sản ngắn hạn khác	23,939	14,995
B. Tài sản dài hạn	463,110	432,530
- Các khoản phải thu dài hạn	6,958	3,721
- Tài sản cố định	392,264	394,011
- Tài sản dở dang dài hạn	34,622	0,427
- Đầu tư tài chính dài hạn	4,000	4,000
- Tài sản dài hạn khác	25,266	30,371
Tổng tài sản	1.223,556	786,607

2.2 Tình hình nợ phải trả.

Đơn vị tính: Tỷ đồng

Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2023
A. Nợ phải trả	921,680	558,424
- Nợ ngắn hạn	736,624	363,368
- Nợ dài hạn	185,056	195,056
B. Vốn chủ sở hữu	301,876	228,183
- Vốn chủ sở hữu	301,876	228,183
Tổng nguồn vốn	1.223,556	786,607

III. Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý.

- Năm 2024, Công ty vẫn ổn định được việc làm và nâng cao thu nhập cho người lao động.

- Tập trung thực hiện tốt công tác đào tạo nhằm nâng cao kiến thức chuyên môn, nghiệp vụ và tay nghề cho người lao động.

- Mạnh dạn điều động, bổ nhiệm một loạt các nhân sự quản lý trẻ, năng động để đáp ứng nhanh và kịp thời tốc độ phát triển của Công ty.

- Tiếp tục cập nhật, điều chỉnh Hệ thống KPI để phù hợp với các hoạt động của Công ty.

- Ban hành Quy định về định mức nguyên liệu, nhân công, vật tư áp dụng cho năm 2024.

IV. Kết luận

Năm 2024 dù phải đối diện với nhiều thách thức như môi trường cạnh tranh gay gắt, biến đổi khí hậu, chi phí vận chuyển tăng cao nhưng Công ty đã phát huy được thế mạnh của mình về kinh nghiệm sản xuất, sản phẩm đa dạng và hệ thống phân phối hiệu quả để phát triển thị trường xuất khẩu cùng với sự phát triển các sản phẩm xuất khẩu mới đã góp phần vào việc thực hiện thắng lợi kế hoạch kinh doanh Công ty năm 2024.

Có kết quả trên là do Công ty có những bước đi mang tính định hướng rõ ràng thông qua các hành động cụ thể như sau:

- Chú trọng công tác phát triển thị trường và khách hàng .
- Hướng đến sự thỏa mãn khách hàng và mối quan hệ hợp tác đôi bên cùng có lợi là kim chỉ nam trong suốt quá trình hoạt động kinh doanh quốc tế.
- Tập trung xây dựng, quảng bá thương hiệu tại các thị trường trọng điểm, chuẩn bị cho những mục tiêu dài hạn.
- Tập trung cho đầu tư nâng cấp và cải tiến hệ thống sản xuất tại các Nhà máy.
- Tập trung xây dựng và hoàn thiện hệ thống quản trị Công ty.

V. Kế hoạch kinh doanh năm 2025.

5.1 Nhận định.

❖ Về kinh tế

- Cuộc chiến giữa Nga-Ucraina vẫn chưa có hồi kết và tiếp theo sự căng thẳng chính trị giữa Mỹ - Trung Đông, tình hình Biển Đông, Đài Loan, Myanmar, ... diễn biến phức tạp ảnh hưởng đến kinh tế thế giới.

- Kinh tế Việt Nam được dự báo đang trở lại đà tăng trưởng và sẽ đạt mức tăng trưởng trên 8% trong năm 2025.

Về Xuất khẩu

✓ Thuận lợi

- Antesco có uy tín và thương hiệu trên thị trường xuất khẩu, có vùng nguyên liệu Global Gap.

- Hệ thống chất lượng đã dần đi vào ổn định.

- Sản xuất & giao hàng nhanh cho khách hàng ngày càng được cải thiện.

- Hiệp định thương mại tự do EVFTA và Các hiệp định thương mại tự do song phương và đa phương đã được ký kết là cơ hội để các doanh nghiệp rau quả Việt Nam đẩy mạnh và mở rộng thị trường xuất khẩu.

✓ Khó khăn

- Nguồn cung ứng Xoài từ thị trường Nam Mỹ đang trên đà phục hồi ảnh hưởng không nhỏ đến kế hoạch kinh doanh mặt hàng này của Công ty trong năm 2025.

- Tình hình chiến tranh, biến đổi khí hậu và lạm phát tiếp tục ảnh hưởng đến Logistic làm giá cước vận chuyển cao, chi phí nguyên vật liệu tăng, rủi ro thị trường tiêu thụ.

- Rào cản kỹ thuật và quy định tiêu chuẩn chất lượng và dư lượng thuốc BVTV của thị trường xuất khẩu ngày càng khắt khe.

2023
ONG
CP
U Q
C PH
N GIA
YÊN -

- Cạnh tranh mua/bán diễn ra ngày càng gay gắt thị trường trong và ngoài nước.
- Xâm nhập ngành hàng đang diễn ra với tốc độ nhanh, các nhà đầu tư mới chuyển đổi ngành nghề sang nông sản chế biến luôn buộc ANTESCO ở trạng thái cạnh tranh khốc liệt.

❖ Về thị trường nội địa

- Sự thay đổi thói quen của người tiêu dùng ngày càng cao như sản phẩm tiện lợi, chất lượng và giá cả phù hợp ảnh hưởng sức mua.
- Ảnh hưởng biến đổi khí hậu, mùa nước nổi hầu như không còn, lượng nguyên liệu cá, mắm cho sản xuất hạn chế, chi phí đầu vào tăng cao.

5.2 Mục tiêu chủ yếu trong năm 2025.

Công ty đặt ra các mục tiêu chủ yếu cho năm 2025 (chỉ tiêu hợp nhất ANTESCO và BLAOFood) như sau:

❖ Sản lượng tiêu thụ	:	39.500 tấn
❖ Doanh thu	:	1.550 tỷ đồng
❖ Lợi nhuận trước thuế	:	85 tỷ đồng

5.3 Định hướng.

- Tăng cường tham dự các Hội chợ quốc tế, đẩy mạnh phát triển thị trường, khách hàng, đặc biệt là thị trường Châu Á.

- Tập trung phát triển các sản phẩm chủ lực.

Xuất khẩu: xoài, thanh long, chanh dây, bắp non, đậu nành rau, sả,...

Nội địa: Cá linh kho mía, Mắm Cá linh, thốt nốt, nhãn, ...

- Chú trọng công tác R&D nhằm phát triển các sản phẩm mới, đa dạng hóa sản phẩm, cải tiến mẫu mã, bao bì và phát triển các sản phẩm giá trị gia tăng từ việc tận dụng các phụ phẩm.

- Tiếp tục định biên, điều chỉnh nhân sự phù hợp mô hình sản xuất mới.

- Tiếp tục phát huy thế mạnh của từng nhà máy để gia tăng công suất sản xuất, tăng sản lượng.

- Đẩy mạnh phát triển vùng nguyên liệu các sản phẩm chính của Công ty đảm bảo ổn định số lượng và chất lượng đáp ứng khả năng sản xuất và nhu cầu thị trường.

- Tiếp tục cải tiến quy trình sản xuất, ứng dụng máy móc thiết bị vào quy trình sản xuất.

- Công tác đào tạo và bồi dưỡng nhân lực trẻ đã gắn bó với công ty, làm nền tảng xây dựng lực lượng kế thừa.

5.4 Kế hoạch sản lượng, doanh thu và lợi nhuận.

ĐVT: Tỷ đồng

STT	KHOẢN MỤC	Thực hiện năm 2024	Kế hoạch năm 2025	So sánh (%)
1	Sản lượng tiêu thụ (tấn)	36.242,4	39.500	108,98
2	Doanh thu	1.424,8	1.550	108,79
3	Lợi nhuận trước thuế	87,6	85	97,03

5.5 Kế hoạch đầu tư

Đơn vị tính: Tỷ đồng

STT	Hạng mục	Thực hiện Năm 2024	Kế hoạch Năm 2025	So sánh (%)
1	Xây dựng cơ bản	21,499	200	930,28
2	Đầu tư thiết bị	90,519	150	165,71
	Tổng cộng	112,018	350	312,45

5.6 Kế hoạch nhân sự và đào tạo, quỹ lương :

STT	Nội dung	Số lượng	Kinh phí (triệu đồng)	Quỹ lương (tỷ đồng)
1	Tổng lao động (người)	940		132,4
2	Hội thảo chuyên đề (khóa)	02	0	
3	Đào tạo nội bộ (khóa)	59	0	
4	Đào tạo bên ngoài (khóa)	11	440	
	Tổng cộng		440	132,4

5.7 Giải pháp thực hiện.

❖ Xuất khẩu

- Duy trì ổn định thị trường chính Châu Âu, Châu Mỹ. Tìm kiếm khách hàng thị trường Nhật và Trung Đông.

- Duy trì khách hàng truyền thống, mở rộng tiềm kiếm khách hàng tiềm năng thông qua: Tăng cường công tác xúc tiến thương mại kênh triển lãm nước ngoài, các mối liên hệ trong kinh doanh.

- Đẩy mạnh hợp tác cung ứng xuất khẩu.

- Ổn định chất lượng theo thị trường quy định.

❖ Nội địa

- Thiết kế lại mẫu mã bao bì các sản phẩm mang thương hiệu Antesco.
- Xây dựng lại mô hình kinh doanh nội địa, đặc biệt là thị trường Thành phố Hồ Chí Minh.
- Mở chính sách và hình thức bán hàng đến với người lao động Antesco.
- Tham gia có chọn lọc các Hội chợ hàng Việt Nam chất lượng cao, ...
- Thường xuyên thực hiện các chương trình khuyến mãi, tặng quà hấp dẫn nhân các dịp lễ.
- Đẩy mạnh bán hàng trên các kênh online.

❖ Vùng nguyên liệu

- Thường xuyên cập nhật thông tin giá cả nguyên liệu.
- Chủ động thu mua vào thời điểm chính vụ đối với nguyên liệu mua ngoài để có giá tốt, cạnh tranh, chất lượng sản phẩm đạt yêu cầu.
- Cân đối và linh hoạt điều chỉnh phương án thu mua kịp thời các loại nguyên liệu rau quả đáp ứng yêu cầu sản xuất của 4 nhà máy.

❖ Về sản xuất

- Tiếp tục cải tiến kỹ thuật và đưa máy móc thiết bị vào sản xuất để tăng năng suất, giảm lao động chân tay.
- Tiếp tục tăng cường công tác giám sát định mức và chất lượng sản phẩm.
- Tăng cường và phát huy công tác giám sát chất lượng tại các Nhà máy nhằm hạn chế vi sinh, tạp chất, ...

5.8 Giải pháp tài chính:

- Đàm phán tổ chức tài chính tín dụng với mong muốn khắc phục hạn chế về uy tín tín dụng và giảm lãi suất ngân hàng, tăng hạn mức tín dụng phục vụ cho kinh doanh
- Đàm phán tổ chức tài chính tín dụng nhằm đảm bảo sự tài trợ khi vay trung và dài hạn cho dự án đầu tư và mua sắm thiết bị, máy móc.

5.9 Giải pháp quản trị.

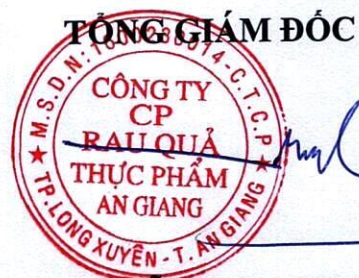
- Ưu tiên đầu tư các hạng mục cải tạo và nâng cấp các Nhà máy, giải quyết các nút thắt cổ chai trong sản xuất;
- Tăng cường công tác kiểm tra, giám sát sản xuất, chất lượng và tồn kho;
- Tiếp tục giám sát việc quản lý chặt chẽ dòng tiền, chi phí, tài chính và nguồn vốn;
- Tăng cường mối quan hệ với chính quyền địa phương trong việc vận động nông dân mở rộng và phát triển Vùng nguyên liệu.
- Định biên và bố trí nhân sự phù hợp với chuyên môn và năng lực nhằm phát huy khả năng của người lao động;
- Tiếp tục cải tiến và ứng dụng công nghệ hiện đại vào sản xuất và quản lý.
- Quản trị các rủi ro: thời tiết, lịch mùa vụ, đối thủ cạnh tranh, nhân sự và công nợ.

Ban Tổng Giám đốc báo cáo Đại hội đồng cổ đông.

Trân trọng./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu HĐQT.



Nguyễn Hoàng Minh





CÔNG TY CỔ PHẦN RAU QUẢ THỰC PHẨM AN GIANG

69-71-73 Nguyễn Huệ, thành phố Long Xuyên, tỉnh An Giang

ĐT: (84-296) 3841 196 – 3841 460 Fax: (84-296) 3843 009

Website: www.antesco.com Email: antesco@antesco.com

Số: 01/2025/BC-BKS

TP. Long Xuyên, ngày 31 tháng 3 năm 2025

BÁO CÁO CỦA BAN KIỂM SOÁT

TẠI ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2025

- Căn cứ Luật doanh nghiệp số 59/2020/QH14 đã được Quốc hội nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 17/06/2020;
- Căn cứ chức năng và nhiệm vụ của Ban kiểm soát (BKS) được quy định tại Điều lệ của Công ty Cổ phần Rau quả thực phẩm An Giang (sau đây gọi tắt là Công ty);
- Căn cứ Quy chế hoạt động của Ban kiểm soát Công ty;
- Căn cứ vào Báo cáo tài chính riêng và Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2024 của Công ty đã được kiểm toán bởi Công ty TNHH Kiểm toán Deloitte Việt Nam.

Ban kiểm soát trân trọng báo cáo trước Đại hội đồng cổ đông hoạt động của Ban kiểm soát trong năm 2024 với những nội dung chính sau:

I. HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT TRONG NĂM 2024:

1. Nhân sự của Ban kiểm soát:

Ban kiểm soát Công ty Cổ phần Rau quả Thực phẩm An Giang trong năm 2024 có 03 thành viên, bao gồm:

STT	Họ và Tên	Chức vụ	Ngày bắt đầu	Ngày kết thúc
1	Bà Hoàng Ngân Hà	Trưởng BKS	28/04/2021	
2	Ông Phạm Thanh Quang	Thành viên BKS	23/09/2022	
3	Ông Trần Văn Hợp	Thành viên BKS	14/04/2023	

2. Hoạt động của Ban kiểm soát trong năm 2024:

- Kiểm tra, giám sát HĐQT, Ban Tổng giám đốc việc tuân thủ các quy định của Luật Doanh nghiệp, Điều lệ của Công ty, Nghị quyết của ĐHĐCĐ trong việc quản lý, điều hành Công ty.

- Kiểm tra, giám sát việc triển khai các Nghị quyết của ĐHĐCĐ đối với HĐQT, Ban Tổng Giám Đốc.

- Kiểm tra và giám sát việc ban hành các nghị quyết, quyết định của HĐQT và Ban điều hành.



- Kiểm soát việc tuân thủ các quy định và thực hiện các nghĩa vụ về công bố thông tin của Công ty theo các quy định của pháp luật.
- Tham dự và tham gia thảo luận tại các cuộc họp của Hội đồng quản trị và các cuộc họp khác của Công ty.
- Thẩm định các Báo cáo tài chính của Công ty năm 2024.
- Kiểm tra, rà soát việc chấp thuận hợp đồng, các giao dịch giữa Công ty với người có liên quan theo đúng quy định.
- Thảo luận và kiến nghị HĐQT lựa chọn Công ty kiểm toán độc lập để thực hiện kiểm toán Báo cáo tài chính riêng, Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2024 của Công ty trên cơ sở danh sách công ty kiểm toán đã được ĐHĐCĐ thường niên năm 2024 thông qua.

3. Thù lao, chi phí hoạt động và các lợi ích khác của Ban kiểm soát:

STT	Họ và tên	Chức vụ	Thù lao (đồng)	Thưởng (đồng)	Ghi chú
1	Hoàng Ngân Hà	Trưởng BKS	48.000.000		
2	Phạm Thanh Quang	Thành viên	36.000.000		
3	Trần Văn Hợp	Thành viên	36.000.000		
Tổng cộng			120.000.000		

4. Tổng kết các cuộc họp của Ban kiểm soát:

STT	Họ và Tên	Chức vụ	Số buổi họp BKS tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Ghi chú
1	Bà Hoàng Ngân Hà	Trưởng BKS	3/3	100%	
2	Ông Phạm Thanh Quang	Thành viên BKS	3/3	100%	
3	Ông Trần Văn Hợp	Thành viên BKS	3/3	100%	

II. KẾT QUẢ CỦA HOẠT ĐỘNG KIỂM TRA VÀ GIÁM SÁT NĂM 2024:

1. Kết quả giám sát tình hình hoạt động và tài chính của Công ty:

- **Tình hình triển khai phát hành cổ phiếu ESOP:** Trong tháng 2/2025, Công ty đã hoàn thành đợt phát hành và phân phối thành công toàn bộ cổ phiếu theo chương trình lựa chọn cho người lao động ESOP với số lượng 240.000 cổ phiếu, tương ứng 1,3043603735% tổng số lượng cổ phiếu đang lưu hành theo Nghị quyết ĐHĐCĐ số 01/2024/BB-ĐHĐCĐ ngày 17 tháng 4 năm 2024 và Nghị quyết Hội đồng Quản trị số 03/2025/NQ-HDQT ngày 24 tháng 01 năm 2025.

Một số chỉ tiêu chính đạt được trong năm 2024, thể hiện như sau:

♦ *Số liệu theo Báo cáo tài chính riêng năm 2024 đã kiểm toán:*

STT	Chỉ tiêu	Năm 2024 (triệu đồng)	Năm 2023 (triệu đồng)	Tăng/(giảm) (triệu đồng)	%
1	Doanh thu thuần	1.217.226	666.217	551.009	82,71%
2	Giá vốn hàng bán	909.576	507.546	402.030	79,21%
3	Lợi nhuận gộp	307.651	158.671	148.980	93,89%
4	Doanh thu tài chính	23.756	12.316	11.440	92,89%
5	Chi phí tài chính	35.966	31.302	4.664	14,9%
6	Chi phí bán hàng	122.335	63.612	58.723	92,31%
7	Chi phí quản lý doanh nghiệp	85.916	53.983	31.933	59,15%
8	Lợi nhuận trước thuế	87.079	24.529	62.550	255%

- Doanh thu của Công ty Mẹ từ 666,2 tỷ đồng trong năm 2023 tăng lên 1.217,2 tỷ đồng trong năm 2024, vượt 551 tỷ đồng tương đương 82,71%.

- Lợi nhuận trước thuế của Công ty Mẹ từ 24,5 tỷ đồng trong năm 2023 tăng lên 87 tỷ đồng trong năm 2024, vượt 62,5 tỷ đồng tương đương 255%.

♦ *Số liệu theo Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2024 đã kiểm toán:*

STT	Chỉ tiêu	Năm 2024 (triệu đồng)	Năm 2023 (triệu đồng)	Tăng/(giảm) (triệu đồng)	%
1	Doanh thu thuần	1.404.766	756.400	648.366	85,72%
2	Giá vốn hàng bán	1.060.377	601.542	458.835	76,28%
3	Lợi nhuận gộp	344.389	154.858	189.531	122,39%
4	Doanh thu tài chính	19.140	12.150	6.990	57,53%
5	Chi phí tài chính	54.537	41.271	13.266	32,14%
6	Chi phí bán hàng	126.445	64.272	62.173	96,73%
7	Chi phí quản lý doanh nghiệp	95.547	59.737	35.810	59,95%
8	Lợi nhuận trước thuế	87.604	11.691	75.913	649,33%

Tổng Công ty thực hiện hoàn thành vượt các chỉ tiêu kết quả kinh doanh so với kế hoạch và cùng kỳ như sau:

- Doanh thu của Công ty đạt 1.404,8 tỷ đồng, vượt 454,8 tỷ đồng tương đương 47,87% so với kế hoạch, tăng 648,4 tỷ đồng tương đương 85,72% so với năm 2023.

- Lợi nhuận trước thuế của Công ty đạt 87,6 tỷ đồng, vượt 52,6 tỷ đồng tương đương 150,2% so với kế hoạch, tăng 75,9 tỷ đồng tương đương 649,33% so với năm 2023.

Trong điều kiện diễn biến rất phức tạp của thị trường năm 2024, HĐQT và Ban Tổng giám đốc đã có những chiến lược, chủ động tìm các phương án, nỗ lực điều hành để thích ứng với tình hình thực tế và đã hoàn thành xuất sắc vượt chỉ tiêu kế hoạch đề ra. Đây cũng là năm đầu tiên Công ty đạt vượt mốc doanh thu trên 01 ngàn tỷ đồng.

Công ty đã tuân thủ đầy đủ yêu cầu về các chuẩn mực kế toán và chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam hiện hành trong việc tổ chức công tác tài chính kế toán và lập các báo cáo tài chính đầy đủ hàng Quý, Năm đảm bảo tính chính xác, trung thực, hợp pháp.

2. Kết quả giám sát đối với thành viên Hội đồng quản trị, Tổng Giám đốc và người điều hành khác của Công ty:

2.1 Đối với Hội đồng quản trị:

- Hội đồng quản trị đã thực hiện đầy đủ trách nhiệm quản trị, điều hành của mình tuân thủ đúng Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, Điều lệ của Công ty, Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và các quy định khác của pháp luật.

- Hội đồng quản trị đã thực hiện tốt vai trò chỉ đạo, giám sát và hỗ trợ Ban điều hành trong việc thực hiện các phương án, kế hoạch kinh doanh.

- Các phiên họp của Hội đồng quản trị được tổ chức, trao đổi, thảo luận và biểu quyết thông qua các nội dung phù hợp với quy định pháp luật và đúng thẩm quyền của HĐQT. Các nội dung được biểu quyết bằng hình thức lấy ý kiến bằng văn bản được tiến hành các thủ tục theo đúng quy định.

- Các thành viên HĐQT thực hiện đúng vai trò trách nhiệm, tham dự đầy đủ các buổi họp và các ý kiến biểu quyết góp phần xây dựng và đưa ra những định hướng phát triển sản xuất kinh doanh mang tính chiến lược của Công ty.

- HĐQT Công ty đã tiến hành các cuộc họp triển khai đầy đủ các mục tiêu, nhiệm vụ theo Nghị quyết ĐHĐCĐ thường niên năm 2024. Tuy nhiên, đến thời điểm hiện tại vẫn còn các nội dung sau đây đang được HĐQT tiếp tục triển khai thực hiện:

❖ Phương án phát hành cổ phiếu để trả cổ tức năm 2023 theo Tờ trình số 06/2024/TT-HĐQT ngày 01/04/2024 đã được Đại hội đồng cổ đông thường niên thông qua trong Nghị quyết số 01/2024/NQ-ĐHĐCĐ ngày 17/04/2024.

❖ Phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ cho nhà đầu tư theo Tờ trình số 11/2024/TT-HĐQT ngày 05/12/2024 đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua trong Nghị quyết số 02/2024/NQ-ĐHĐCĐ ngày 24/12/2024 (hình thức lấy ý kiến cổ đông bằng văn bản).

Ban kiểm soát sẽ tiếp tục giám sát HĐQT về việc thực hiện các nội dung nêu trên trong năm 2025.

2.2 Đối với Tổng Giám đốc và Ban điều hành:

- Trong năm 2024, Tổng Giám đốc và Ban Điều hành đã tích cực tổ chức, điều hành các hoạt động sản xuất kinh doanh để triển khai, thực hiện đầy đủ các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT, ĐHĐCĐ.

- Ban kiểm soát nhận thấy Tổng Giám đốc và Ban điều hành luôn làm việc với tinh thần trách nhiệm cao, với sự nỗ lực rất lớn, có định hướng và triển khai kịp thời các quyết sách để tháo gỡ khó khăn, tích cực mở rộng và giữ vững thị trường.

- Ban Tổng giám đốc đã thường xuyên thực hiện công tác quản trị rủi ro để phòng ngừa thiệt hại và dự báo để đón đầu cơ hội.

- Ban điều hành không ngừng nâng cao công tác quản trị điều hành, kiểm soát, giám sát chặt chẽ chi phí sản xuất, góp phần nâng cao hiệu quả kinh doanh.

- Tổng Giám đốc và Ban điều hành cũng đã thường xuyên động viên, khích lệ tinh thần cán bộ, nhân viên để có sự sáng tạo, đột phá trong tư duy của từng cá nhân và tổ chức nhằm mang lại hiệu quả cao trong công việc.

3. Báo cáo đánh giá về các giao dịch liên quan đến các thành viên HĐQT, Ban Tổng giám đốc:

Giao dịch giữa Công ty, công ty con, công ty khác do Công ty nắm quyền kiểm soát trên năm mươi phần trăm (50%) trở lên vốn điều lệ với thành viên Hội đồng quản trị, Tổng Giám đốc và những người có liên quan của thành viên đó; giao dịch giữa Công ty với công ty trong đó thành viên Hội đồng quản trị là thành viên sáng lập hoặc là người quản lý doanh nghiệp trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch đều được Ban kiểm soát giám sát. Ban kiểm soát cũng đưa ra khuyến nghị về những giao dịch cần có phê duyệt của Hội đồng quản trị hoặc Đại hội đồng cổ đông.

4. Báo cáo đánh giá sự phối hợp hoạt động giữa Ban kiểm soát với HĐQT, Ban Tổng giám đốc:

Ban kiểm soát đã có sự phối hợp tốt với Hội đồng quản trị và Ban Tổng giám đốc cụ thể như sau:

- Trong năm 2024 Ban kiểm soát đã được tạo điều kiện làm việc thuận lợi cũng như sự hợp tác chặt chẽ, tích cực từ phía HĐQT và Ban Tổng Giám đốc Công ty.

- Ban kiểm soát được mời tham dự các cuộc họp của HĐQT, nhận thông tin về các quyết định của HĐQT, kiểm tra giám sát việc triển khai các Nghị quyết của ĐHĐCĐ đối với HĐQT, Ban Tổng Giám Đốc.

- Ban kiểm soát, HĐQT và Ban Tổng giám đốc Công ty thường xuyên trao đổi các vấn đề vướng mắc và đã được giải quyết kịp thời.

- Các kiến nghị, đề xuất thuộc quyền hạn của Ban kiểm soát đều được HĐQT, Ban Tổng Giám đốc xem xét, chỉ đạo các đơn vị liên quan thực hiện.

- Ban kiểm soát được cung cấp thông tin, tài liệu theo quy định của Luật Doanh nghiệp và Điều lệ Công ty.

III. KẾT LUẬN:

Ban kiểm soát thống nhất với các nội dung trong Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị và Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh của Ban Tổng Giám đốc năm 2024.

Báo cáo tài chính riêng và Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2024 của Công ty đã được kiểm toán bởi Công ty TNHH Kiểm toán Deloitte Việt Nam được trình tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025. Ý kiến của kiểm toán viên về việc Kiểm toán Báo cáo tài chính riêng và Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2024 của Công ty Cổ phần Rau quả Thực phẩm An Giang “đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu, tình hình tài chính của Công ty tại ngày 31 tháng 12 năm 2024, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các Chuẩn mực kế toán, Chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính.” Ban kiểm soát thống nhất với Báo cáo tài chính riêng và Báo cáo tài chính hợp nhất năm 2024 của Công ty đã được Công ty TNHH Kiểm toán Deloitte Việt Nam kiểm toán.

IV. KẾ HOẠCH NĂM 2025:

Ban kiểm soát tiếp tục thực hiện công tác theo Quy chế hoạt động của Ban kiểm soát, Điều lệ Công ty và Luật Doanh nghiệp, trong đó sẽ tập trung các hoạt động chủ yếu sau:

- Giám sát hoạt động của Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc trong việc tuân thủ Pháp luật, Điều lệ của Công ty, các quy định liên quan và chấp hành đúng Nghị quyết của ĐHĐCĐ.
- Kiểm tra việc ban hành các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT và Ban Tổng Giám đốc.
- Kiểm tra, giám sát tính chính xác, hợp pháp, trung thực trong tổ chức công tác kế toán, thống kê và lập báo cáo tài chính. Thực hiện thẩm định báo cáo tình hình kinh doanh, báo cáo tài chính hàng quý, báo cáo tài chính bán niên và báo cáo tài chính kết thúc niên độ dựa trên nền tảng báo cáo kiểm toán độc lập theo chức năng, nhiệm vụ của Ban Kiểm soát.
- Rà soát, kiểm tra và đánh giá hiệu quả của hệ thống kiểm soát nội bộ.

Trên đây là báo cáo về tình hình hoạt động của Ban kiểm soát năm 2024 và kế hoạch hoạt động chủ yếu của Ban kiểm soát trong năm 2025.

Kính trình Đại hội xem xét thông qua.

Kính chúc Quý cổ đông mạnh khỏe, chúc Đại hội thành công tốt đẹp và Công ty sẽ tiếp tục đạt những kết quả vượt bậc trong những năm tiếp theo.

Nơi nhận:

- ĐHĐCĐ;
- VP, HĐQT, BKS.

**TM. BAN KIỂM SOÁT
TRƯỞNG BAN**



HOÀNG NGÂN HÀ



CÔNG TY CỔ PHẦN RAU QUẢ THỰC PHẨM AN GIANG

69-71-73 Nguyễn Huệ, thành phố Long Xuyên, tỉnh An Giang

ĐT: (84-296) 3841 196 – 3841 460 Fax: (84-296) 3843 009

Website: www.antesco.com Email: antesco@antesco.com

Số: 01/2025/TT-BKS

Tp. Long Xuyên, ngày 31 tháng 03 năm 2025



TỜ TRÌNH

Về việc lựa chọn đơn vị kiểm toán độc lập kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2025

Kính gửi: Đại hội đồng cổ đông

- Căn cứ Luật doanh nghiệp số 59/2020/QH14 đã được Quốc hội nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 17/06/2020;
- Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần Rau quả thực phẩm An Giang.

Để thực hiện việc kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2025 của Công ty Cổ phần Rau quả thực phẩm An Giang theo quy định của Pháp luật và Điều lệ Công ty, Ban Kiểm soát kính trình Quý cổ đông việc lựa chọn đơn vị kiểm toán độc lập thực hiện việc kiểm toán và soát xét các Báo cáo tài chính (BCTC) trong năm 2025 của Công ty như sau:

1. Tiêu chí lựa chọn Công ty kiểm toán:

- Là công ty kiểm toán độc lập hoạt động hợp pháp tại Việt nam, được Ủy ban Chứng khoán Nhà nước chấp thuận thực hiện kiểm toán cho các đơn vị có lợi ích công chúng năm 2025.
- Là đơn vị kiểm toán có uy tín, thương hiệu, đội ngũ Kiểm toán viên có trình độ cao và nhiều kinh nghiệm.
- Có mức phí kiểm toán hợp lý, phù hợp với nội dung, phạm vi, tiến độ kiểm toán do Công ty yêu cầu.
- Đảm bảo hoàn thành và công bố BCTC đã được kiểm toán đúng thời hạn quy định với chất lượng tốt nhất.

2. Danh sách các Công ty kiểm toán được đề xuất:

Từ những tiêu chí nêu trên, Ban Kiểm soát đề xuất danh sách các Công ty kiểm toán sau đây:

- Công ty TNHH Kiểm toán Deloitte Việt Nam
- Công ty TNHH KPMG
- Công ty TNHH Ernst & Young Việt Nam
- Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC
- Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C

3. Đề xuất của Ban Kiểm soát:

Ban Kiểm soát kính trình Đại hội đồng cổ đông những nội dung sau:

- Phê duyệt danh sách các Công ty kiểm toán nêu tại mục 2 để thực hiện kiểm toán và soát xét các Báo cáo tài chính của Công ty trong năm 2025.
- Thông qua việc ủy quyền cho Hội đồng Quản trị quyết định việc chọn Công ty kiểm toán độc lập trên cơ sở đề xuất của Ban Kiểm soát để thực hiện kiểm toán và soát xét các Báo cáo tài chính trong năm 2025 của Công ty và giao cho Tổng Giám đốc ký kết Hợp đồng cung cấp dịch vụ kiểm toán với Công ty kiểm toán được chọn theo đúng quy định của Pháp luật.

Kính trình Đại hội đồng cổ đông xem xét và biểu quyết thông qua.

Xin chân thành cảm ơn./.

Nơi nhận:

- Đại hội đồng cổ đông;
- VP HĐQT, BKS.

**TM. BAN KIỂM SOÁT
TRƯỞNG BAN**



HOÀNG NGÂN HÀ