



CÔNG TY CỔ PHẦN KIM KHÍ THĂNG LONG
Địa chỉ: Phường Sài Đồng, Quận Long Biên,
Hà Nội, Việt Nam
Tel: +84 4 3875 9304
Số: 05 /KKTL-2025
V/v: Giải trình lãi giảm, chênh lệch LN giảm
trên 10% và ý kiến ngoại trừ BCTC năm
2024

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Hà nội, ngày 29 tháng 03 năm 2025

**Kính gửi :- ỦY BAN CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC
- SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN HÀ NỘI**

Công ty cổ phần Kim khí Thăng Long xin trân trọng cảm ơn sự hỗ trợ và sự hợp tác của Quý cơ quan trong thời gian qua.

-Căn cứ thông tư 96/2020/TT-BTC ngày 16/11/2020 của Bộ Tài Chính hướng dẫn về việc công bố thông tin trên thị trường chứng khoán.

-Căn cứ Báo cáo tài chính năm 2023 đã được soát xét.

-Căn cứ Báo cáo tài chính năm 2024 đã được soát xét.

Theo báo cáo tài chính năm 2024, kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh lãi giảm và chênh lệch lợi nhuận sau thuế giảm hơn 10% so với kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh báo cáo tài chính năm 2023 như sau:

STT	Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2023	Chênh lệch
1	Doanh thu thuần bán hàng và cung cấp dịch vụ	963,510,808,574	862,014,023,596	101,496,784,978
2	Doanh thu hoạt động tài chính	51,308,903,301	51,611,031,255	(302,127,954)
3	Thu nhập khác	6,763,069,786	33,659,506,856	(26,896,437,070)
4	Chi phí khác	3,113,183,122	1,457,920,048	1,655,263,074
5	Chi phí bán hàng	1,867,798,784	1,887,979,710	(20,180,926)
6	Chi phí quản lý doanh nghiệp	76,878,934,979	70,288,638,669	6,590,296,310
7	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	41,505,309,306	61,516,325,109	(20,011,015,803)
8	Lợi nhuận sau thuế TNDN	41,505,309,306	55,324,682,061	(13,819,372,755)

Lý do chênh lệch: : Lợi nhuận năm 2024 giảm so với lợi nhuận 2023 trên 10%, bởi vì trong năm 2023 Công ty có chuyển nhượng được BĐS tại chi nhánh nhà máy số 5, địa chỉ Lô J16 đến J19, đường 5C, Huyện Bình Chánh, TP Hồ Chí Minh, lợi nhuận sau thuế của việc chuyển nhượng BĐS này là 24,76 tỷ đây là khoản lợi nhuận của Công ty chỉ có một lần duy nhất.

(Chữ ký)

Về việc ý kiến ngoại trừ tại BCTC năm 2024, Công ty chúng tôi xin giải trình như sau:

Công ty hiện đang tổ chức sản xuất theo 04 nhà máy với trên 1500 lao động. Doanh thu hàng năm của Công ty từ 900 tỷ đến hơn 1000 tỷ, doanh thu trung bình mỗi tháng từ 70 tỷ đến 100 tỷ, khách hàng của công ty chủ yếu là các doanh nghiệp lớn trong và ngoài nước, kế hoạch sản xuất và giao hàng ổn định và yêu cầu về đảm bảo giao hàng là rất cao. Cụ thể:

Tại thị trường nội địa, Công ty chuyên cung cấp các sản phẩm chi tiết xe máy cho 2 khách hàng lớn là Công ty HONDA Việt Nam và Công ty GOSHI Thăng Long doanh thu hàng tháng trên 50 tỷ, các đơn hàng được xác định giao theo các múi giờ cụ thể trong từng ngày và tỷ lệ đảm bảo giao hàng tính bằng PPM (Phần triệu), nếu không đảm bảo sẽ phải bồi thường toàn bộ thiệt hại dừng sản xuất tại tất cả các nhà máy trong hệ thống.

Đối với hàng xuất khẩu, Công ty đang xuất cho khách hàng IKEA phân phối toàn thị trường Châu Âu; Khách hàng OLYMPIA phân phối tại thị trường Mỹ và một số khách hàng khác... doanh thu hàng tháng trên 20 tỷ. Nhóm hàng xuất khẩu được xác định thời gian giao hàng theo ngày trong tuần và trong trường hợp không đảm bảo cũng sẽ phải bồi thường toàn bộ các chi phí liên quan cho hệ thống bán hàng trên toàn khu vực thị trường.

Với đặc điểm kế hoạch sản xuất ổn định và yêu cầu đảm bảo giao hàng rất cao như vậy, Công ty chủ động chấp nhận tồn kho nguyên liệu, bán thành phẩm, thành phẩm, công cụ dụng cụ đồng thời thiết lập kế hoạch tổ chức sản xuất tối ưu, đảm bảo giao hàng tuyệt đối đúng thời hạn cho khách hàng.

Trong đó, hạng mục tồn kho bán thành phẩm do quá trình sản xuất liên tục nên tại thời điểm kiểm kê, số lượng tồn kho đang nằm phân tán tại các phân xưởng sản xuất, trên dây chuyền sản xuất.

Hàng năm đoàn Kiểm toán đã thực hiện công tác kiểm kê hàng tồn kho và đánh giá sản phẩm dở dang trên dây chuyền sản xuất. Tuy nhiên, khi đoàn kiểm toán vào kiểm kê tại ngày 30/06 và ngày 31/12 hàng năm do bán thành phẩm tồn kho phân tán tại nhiều dây chuyền sản xuất, thời gian có hạn nên đoàn kiểm toán không tự kiểm đếm hết được mà chỉ kiểm tra xác xuất và thu thập các bằng chứng về kiểm kê tại các phân xưởng, các tổ sản xuất các nhà máy...

Với thực tế như trên, bằng chứng đoàn kiểm toán trực tiếp thu thập được về kiểm kê hàng tồn kho và đánh giá sản phẩm dở dang trên dây chuyền sản xuất không đầy đủ nên Kiểm toán viên đưa ra ý kiến ngoại trừ: “*Do chưa thể thu thập được đầy đủ bằng chứng kiểm toán thích hợp về tính hiện hữu và giá trị tồn thất nếu có của khoản chi phí sản xuất dở dang này. Do đó, chúng tôi chưa xác định được liệu có cần thiết điều chỉnh lại số dư chi phí sản xuất kinh doanh dở dang, dự phòng giảm giá hàng tồn kho và các khoản mục có liên quan tại ngày 01/01/2024 và ngày 31/12/2024 hay không*”.

Đối với ý kiến ngoại trừ tại báo cáo kiểm toán ngày 31/12/2024 Công ty chúng tôi xin khẳng định: Để xác định giá trị dở dang tại ngày 31/12/2024, chúng tôi đã ghi chép và trình bày một cách phù hợp với thực tế các khoản chi phí sản xuất kinh doanh dở dang của Công ty trên Bảng cân đối kế toán ngày 31/12/2024. Chúng tôi cam kết về tính hiện hữu cũng như giá trị có thể thực hiện được trong tương lai của khoản chi phí

này là cơ sở không thực hiện trích lập dự phòng giảm giá hàng tồn kho tại thời điểm 31/12/2024.

Trên đây là giải trình của Công ty chúng tôi và chúng tôi xin chịu hoàn toàn trách nhiệm về nội dung đã trình bày.

Trân trọng cảm ơn!



CHỦ TỊCH HĐQT

PHẠM HỒNG THANH

