

BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN NĂM 2024

CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC PHẨM HÀ TÂY

(Giấy chứng nhận ĐKKD số 0500391400 do Phòng đăng ký kinh doanh Sở kế hoạch và đầu tư tỉnh Hà Tây cấp lần đầu ngày 10 tháng 01 năm 2001, do Phòng đăng ký kinh doanh Sở kế hoạch và Đầu tư thành phố Hà Nội cấp lần thứ 24 ngày 15 tháng 01 năm 2024)

Mã cổ phiếu	: DHT
Mệnh giá	: 10.000 đồng/cổ phiếu
Tổng số lượng niêm yết	: 82.341.773 cổ phiếu
Tổng giá trị niêm yết (theo mệnh giá)	: 823.417.730.000 đồng

1. TÓM TẮT QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

1.1 Giới thiệu về Công ty:

- Tên công ty : Công ty Cổ phần Dược phẩm Hà Tây
- Tên giao dịch quốc tế : HATAY PHARMACEUTICAL JOINT STOCK COMPANY
- Tên viết tắt : HATAPHAR
- Trụ sở chính : 10A Quang Trung, Hà Đông, Hà Nội
- Số điện thoại : 04.338 24685
- Số fax : 04.338 29054
- Website : www.hataphar.com.vn
- Giấy CNĐKKD: Số 0500391400 do Phòng đăng ký kinh doanh Sở Kế hoạch và đầu tư tỉnh Hà Tây cấp lần đầu ngày 10/01/2001, cấp thay đổi lần thứ 24 ngày 15/01/2024 bởi Phòng đăng ký kinh doanh Sở Kế hoạch và Đầu tư Thành phố Hà Nội.
- Lĩnh vực kinh doanh của Công ty:
 - + Sản xuất dược phẩm, dược liệu, mỹ phẩm, thực phẩm thuốc và trang thiết bị y tế;
 - + Sản xuất thực phẩm chức năng;
 - + Bán lẻ thuốc, dụng cụ y tế, mỹ phẩm và vật phẩm vệ sinh trong các cửa hàng chuyên doanh
 - + Bán buôn đồ dùng khác cho gia đình
 - + Bán thuốc, nguyên liệu làm thuốc cho cơ sở bán buôn thuốc, nguyên liệu làm thuốc theo Khoản 10 Điều 91 Nghị định 54/2017/NĐ-CP
 - + Kinh doanh bất động sản, quyền sử dụng đất thuộc chủ sở hữu, chủ sử dụng hoặc đi thuê
 - + Hoạt động dịch vụ hỗ trợ kinh doanh khác còn lại chưa được phân vào đâu

Quá trình tăng vốn điều lệ của Công ty kể từ ngày cổ phần hóa đến nay:

Tại thời điểm cổ phần hóa (tháng 12/2000) vốn điều lệ của Công ty là 8.410.800.000 đồng. Đến

nay, vốn điều lệ của Công ty là **823.417.730.000 đồng**. Chi tiết quá trình tăng vốn của Công ty:

Đợt 1: Theo Nghị quyết số 16/NQ-ĐH của Đại hội đồng cổ đông thường niên ngày 21/01/2006 thông qua phương án phát hành thêm 252.324 cổ phiếu, mệnh giá 100.000 đồng/cổ phần, tương đương 25.232.400.000 đồng cho cổ đông hiện hữu, giá phát hành là 100.000 đồng/cổ phiếu. Kết quả của đợt phát hành tăng vốn như sau:

- + Số cổ phiếu đã phân phối: 232.972 cổ phiếu
- + Số cổ phiếu còn lại: 19.352 cổ phiếu

Theo Quyết định số 63/QĐ-HĐQT của Hội đồng quản trị Công ty ngày 10/03/2007, các thành viên Hội đồng quản trị được phép mua hết số lượng cổ phiếu chưa bán hết của đợt phát hành này là 19.352 cổ phiếu (mệnh giá 100.000 đồng/cổ phiếu) với giá bán bằng mệnh giá.

Đợt 2: Theo Nghị quyết số 72/NQ-ĐH của Đại hội đồng cổ đông thường niên ngày 24/03/2007, Công ty tăng vốn điều lệ thêm 8.000.000.000 đồng theo hình thức phát hành riêng lẻ cổ phiếu, cụ thể:

- Loại chứng khoán phát hành: Cổ phiếu phổ thông.
- Mệnh giá: 10.000 đồng/cổ phiếu
- Hình thức phát hành: Phát hành riêng lẻ theo hình thức đấu giá cho một số nhà đầu tư xác định (dưới 100 nhà đầu tư).
- Số lượng cổ phiếu đã phát hành: 348.500 cổ phần.
- Số người trúng đấu giá: 11 cá nhân và 01 tổ chức.
- Ngày bắt đầu chào bán: 24/04/2007.
- Ngày kết thúc đợt chào bán: 30/05/2007.

Sau khi kết thúc đợt đấu giá, Công ty tiếp tục phân phối 35.000 cổ phần (trong số 451.500 cổ phần còn lại của đợt đấu giá) cho 10 cán bộ công nhân viên theo quyết định số 128/TV/DP ngày 04/05/2007.

Đợt 3: Theo Nghị quyết số 59/2008/NQ-ĐH của Đại hội đồng cổ đông thường niên ngày 22/02/2008, Công ty thực hiện trả cổ tức bằng cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu với tỷ lệ 10%.

Vốn điều lệ của Công ty sau đợt tăng vốn này: 41.226.020.000 đồng (Bốn mươi một tỷ hai trăm hai mươi sáu triệu không trăm hai mươi ngàn đồng).

Ngày 08/04/2008 Công ty đã tiến hành sửa đổi Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh lần thứ 6, trong đó sửa đổi Vốn điều lệ Công ty lên 41.226.020.000 đồng.

Ngày 14/08/2008, Thanh tra Ủy ban chứng khoán Nhà nước đã có quyết định số 83/QĐ-TT về việc xử phạt vi phạm hành chính trong lĩnh vực chứng khoán và thị trường chứng khoán đối với Công ty. Công ty đã thi hành QĐ này theo đúng yêu cầu của Ủy ban chứng khoán Nhà nước.

Đợt 4: Theo Nghị quyết số 80/2011/QĐ – ĐHCĐ của Đại hội đồng cổ đông thường niên ngày 11/03/2011, Công ty tăng vốn điều lệ thêm 13.354.800.000 đồng theo hình thức phát hành cho cổ

đồng hiện hữu, cụ thể:

- Loại chứng khoán phát hành: Cổ phiếu phổ thông.
- Mệnh giá: 10.000 đồng/cổ phiếu
- Ngày bắt đầu chào bán: 31/08/2011
- Ngày kết thúc đợt chào bán: 23/09/2011.

Kết thúc đợt phát hành vốn điều lệ Công ty đã tăng lên 54.580.820.000 đồng

Đợt 5: Theo Phương án phân phối lợi nhuận Số 173/TV-DHT ngày 06 tháng 06 năm 2011, Công ty tăng vốn điều lệ thêm 8.245.200.000 đồng theo hình thức phát hành cổ phiếu để trả cổ tức, đối tượng bao gồm cổ đông hiện hữu, cụ thể:

- Loại chứng khoán phát hành: Cổ phiếu phổ thông.
- Mệnh giá: 10.000 đồng/cổ phiếu

Kết thúc đợt phát hành vốn điều lệ Công ty đã tăng lên: **62.826.020.000 đồng**

Đợt 6: Theo Phương án phân phối lợi nhuận Số 219/PA-DHT ngày 02 tháng 03 năm 2017 và thực hiện nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2017 số 265/NQQ-DHT ngày 28/3/2017, nghị quyết số 440/NQ-DHT ngày 7/6/2017, quyết định số 467/QĐ-SGDHN ngày 23/6/2017 của Sở giao dịch chứng khoán về việc chấp thuận niêm yết bổ sung cổ phiếu, Công ty tăng vốn điều lệ thêm theo hình thức phát hành cổ phiếu thưởng tỷ lệ 1:1 để trả cổ tức, đối tượng bao gồm cổ đông hiện hữu, cụ thể:

- Loại chứng khoán phát hành: Cổ phiếu phổ thông.
- Mệnh giá: 10.000 đồng/cổ phiếu

Kết thúc đợt phát hành vốn điều lệ Công ty đã tăng lên: **125.636.910.000 đồng**

Đợt 7: Công ty thực hiện việc tăng vốn góp chủ sở hữu từ nguồn vốn chủ sở hữu theo Nghị quyết số 258/NQ-DHT ngày 30/03/2018 của Đại hội đồng cổ đông, nghị quyết số 238/NQ-DHT ngày 26/03/2018, thông báo chấp thuận số 561/TB-SGDHN ngày 31/05/2018 của Ủy ban chứng khoán về việc chấp thuận niêm yết bổ sung cổ phiếu của công ty theo hình thức phát hành cổ phiếu thưởng tỷ lệ 2:1, đối tượng bao gồm các cổ đông hiện hữu, cụ thể:

- Loại chứng khoán phát hành: Cổ phiếu phổ thông.
- Mệnh giá: 10.000đồng/cổ phiếu

Kết thúc phát hành vốn điều lệ Công ty tăng lên **188.447.720.000 đồng**

Đợt 8: Công ty thực hiện việc tăng vốn góp chủ sở hữu từ nguồn vốn khác của chủ sở hữu theo Nghị quyết số 358/NQ-DHT ngày 13/05/2019 của Đại hội đồng cổ đông, nghị quyết số 409/NQ-DHT ngày 24/05/2019, thông báo chấp thuận số 650/TB-SGDHN ngày 13/06/2019 của Sở giao dịch chứng khoán và giấy chứng nhận đăng ký chứng khoán số 49/2008/GCNCP-VSD-5 ngày 08/07/2019 về việc chấp thuận niêm yết bổ sung cổ phiếu của công ty, đối tượng bao gồm các cổ đông hiện hữu, cụ thể:

- Loại chứng khoán phát hành: Cổ phiếu phổ thông.
- Mệnh giá: 10.000đồng/cổ phiếu

Đợt 9: Công ty phát hành cổ phiếu riêng lẻ cho nhà đầu tư ASKA Pharmaceutical Co.,LTD theo nghị quyết Hội đồng cổ đông bất thường số 856/NQ-DHT ngày 26/08/2020 của Đại hội đồng cổ đông Công ty CP dược phẩm Hà Tây, Báo cáo kết quả chào bán cổ phiếu riêng lẻ ngày 18/01/2021 của Công ty CP dược phẩm Hà Tây với số lượng cổ phiếu phát hành thêm 5.281.463 cổ phiếu, mệnh giá 10.000đồng, giá bán 70.000đồng/cổ phiếu với mục đích phát hành cổ phiếu riêng lẻ để Đầu tư dự án “Nhà máy sản xuất dược phẩm công nghệ cao Hataphar” Giấy chứng nhận đăng ký chứng khoán số 49/2008/GCNCP-VSD-6 ngày 18/02/2021 của Trung tâm lưu ký chứng khoán Việt Nam và Thông báo số 544/TB-SGDHN ngày 09/03/2021 của Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội về việc chấp thuận niêm yết bổ sung cổ phiếu của Công ty

Kết thúc phát hành vốn điều lệ Công ty tăng lên **264.088.280.000 đồng**

Đợt 10: Công ty thực hiện việc tăng vốn góp của chủ sở hữu từ thặng dư vốn cổ phần, vốn khác của chủ sở hữu và lợi nhuận sau thuế chưa phân phối theo Biên bản kỳ họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023 số 428/BB-DHT ngày 07/4/2023, Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên số 429/NQ-DHT ngày 07/4/2023 của Đại hội đồng cổ đông, Biên bản họp Hội đồng quản trị số 438/BB-DHT ngày 17/4/2023, Nghị quyết Hội đồng quản trị số 439/NQ-DHT ngày 17/4/2023, Báo cáo kết quả đợt phát hành cổ phiếu để tăng vốn cổ phần từ nguồn vốn chủ sở hữu số 722/BC-DHT ngày 30/6/2023 của Công ty CP Dược phẩm Hà Tây với số lượng cổ phiếu phát hành thêm là 47.532.945 cổ phiếu cho 1.425 cổ đông, tỷ lệ thực hiện quyền 100:180. Thông báo số 4407/UBCK-QLCB ngày 05/7/2023 của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước về việc đã nhận được tài liệu báo cáo kết quả phát hành cổ phiếu để tăng vốn cổ phần từ nguồn vốn chủ sở hữu của Công ty CP Dược phẩm Hà Tây. Giấy chứng nhận đăng ký chứng khoán số 49/2008/GCNCP-VSD-7 do Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam cấp ngày 17/7/2023 và Quyết định số 819/QĐ-SGDHN ngày 02/8/2023 của Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội Về việc chấp thuận niêm yết bổ sung cổ phiếu của Công ty.

Đợt 11: Công ty phát hành cổ phiếu riêng lẻ cho nhà đầu tư ASKA Pharmaceutical Co.,Ltd theo Biên bản kỳ họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023 số 428/BB-DHT ngày 07/4/2023, Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên số 429/NQ-DHT ngày 07/4/2023, Biên bản họp Hội đồng quản trị số 1134/BB-DHT ngày 29/11/2023, Nghị quyết Hội đồng quản trị số 1136/NQ-DHT ngày 29/11/2023, Báo cáo kết quả đợt chào bán cổ phiếu riêng lẻ số 1218/BC-DHT ngày 25/12/2023 với số lượng cổ phiếu phát hành thêm 8.400.000 cổ phiếu, mệnh giá 10.000 đồng/cổ phiếu, giá bán 21.500 đồng/cổ phiếu. Thông báo số 9403/UBCK-QLCB ngày 29/12/2023 của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước về việc đã nhận được tài liệu báo cáo kết quả chào bán cổ phiếu riêng lẻ của Công ty CP

Dược phẩm Hà Tây, Giấy chứng nhận đăng ký chứng khoán số 49/2008/GCNCP-VSDC-8 ngày 16/01/2024 của Tổng công ty Lưu ký và Bù trừ chứng khoán Việt Nam.

Kết thúc phát hành vốn điều lệ Công ty tăng lên **823.417.730.000 đồng**

1.2 Quá trình hình thành và phát triển:

Công ty Cổ phần Dược phẩm Hà Tây tiền thân là Xí nghiệp Dược phẩm Hà Tây được thành lập năm 1965. Năm 1985 Xí Nghiệp Dược phẩm Hà Tây hợp nhất với Công ty Dược phẩm Hà Tây và Công ty Dược liệu Hòa Bình thành Xí nghiệp liên hợp Dược Hà Sơn Bình.

Năm 1991, Xí nghiệp liên hợp Dược Hà Sơn Bình chia thành Công ty Dược phẩm Hà Tây và Công ty Dược phẩm Hòa Bình.

Năm 2000 Công ty Dược phẩm Hà Tây được chuyển đổi thành Công ty Cổ phần Dược phẩm Hà Tây theo quyết định số 1911/QĐ-UB ngày 21/12/2000 của Ủy ban nhân dân tỉnh Hà Tây.

Trong sự cạnh tranh quyết liệt của nền kinh tế thị trường, Công ty nhận thấy rõ tầm quan trọng của việc định hướng đúng đắn đối với sự tồn tại và phát triển của mình. Công ty là một trong số ít đơn vị đã đầu tư và đáp ứng đủ các tiêu chuẩn chất lượng GMP (Good manufacturing Practices) – WHO, phòng thí nghiệm đạt tiêu chuẩn GLP, hệ thống kho theo tiêu chuẩn GSP.

Cùng với việc tiến hành quản lý chất lượng theo các tiêu chuẩn trên, Công ty không ngừng đầu tư thích hợp về nhà xưởng và hiện đại hoá thiết bị máy móc nhằm nâng cao năng suất, chất lượng sản phẩm và hiệu quả sản xuất. Đối với việc mở rộng sản xuất, Công ty đã không ngừng đầu tư cho lĩnh vực nghiên cứu, kỹ thuật, đào tạo đội ngũ cán bộ nhằm cải tiến, nâng cao chất lượng và mẫu mã của sản phẩm.

Nhờ đầu tư đúng hướng, HATAPHAR đã thu được kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh tăng trưởng liên tục trong nhiều năm.

Một số danh hiệu mà CTCP Dược phẩm Hà Tây đã đạt được qua các năm:

- “Giải thưởng chất lượng Việt Nam” năm 2004 của Bộ khoa học công nghệ.
- “Quả cầu vàng” năm 2004 của Bộ Công nghiệp.
- “Cúp sen vàng” năm 2004 của Bộ khoa học và công nghệ.
- Cúp vàng “Vì sự tiến bộ của xã hội và sự phát triển bền vững” năm 2005 của Tổng Liên đoàn lao động Việt Nam và Trung tâm doanh nhân văn hoá.
- “Siêu cúp thương hiệu mạnh và phát triển bền vững” năm 2005 của Tổng Liên đoàn lao động Việt Nam và Bộ khoa học và công nghệ.
- Cúp vàng “thương hiệu và nhãn hiệu” năm 2005.
- Giải thưởng “Cúp vàng ISO” năm 2005.
- Danh hiệu “Anh hùng lao động thời kỳ đổi mới” năm 2006.

- Giải thưởng sao vàng đất Việt năm 2008 do Hội các nhà doanh nghiệp trẻ Việt Nam tổ chức
- Đạt danh hiệu hàng Việt Nam chất lượng cao năm 2012 do người tiêu dùng bình chọn ngành dược phẩm
- Bằng khen BCH Trung ương đoàn TNCS Hồ Chí Minh trong công tác Đoàn và phong trào thanh thiếu nhi năm 2012
- Chứng nhận Hệ thống quản lý chất lượng đạt tiêu chuẩn ISO 9001-2008 (số hiệu 69046) năm 2013
- Bằng khen Công đoàn ngành Y tế Hà Nội – Công đoàn Công ty đã có thành tích xuất sắc trong phong trào thi đua lao động giỏi và xây dựng tổ chức Công đoàn vững mạnh năm 2013

Ngoài ra công ty còn được tặng nhiều Huy chương vàng và Bằng khen về chất lượng sản phẩm tại các hội chợ, triển lãm.



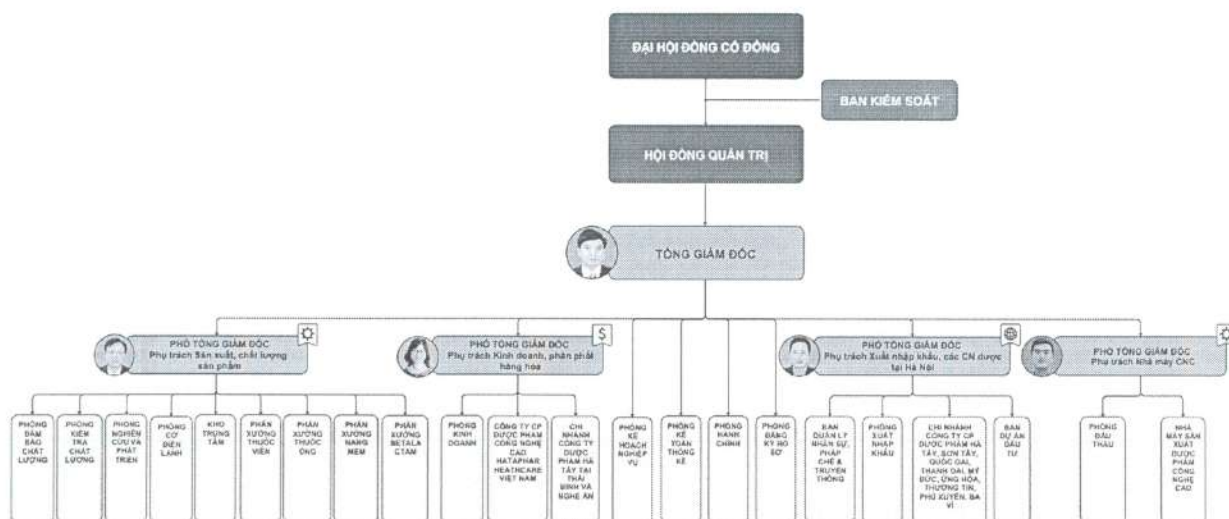


- Một số kết quả mà Công ty đã đạt được trong những năm vừa qua:

STT	Chỉ tiêu	Đơn vị	2022	2023	2024
1	Sản xuất (GTTSL)	Tỷ đồng	639	644	614
2	Doanh thu thuần	tỷ đồng	1.766	1.915	1.956
3	Giá vốn hàng bán	tỷ đồng	1.592	1.727	1.754
4	LN sau thuế	tỷ đồng	93,1	79,3	67,5
5	Nộp ngân sách	tỷ đồng	92,56	99,5	107,8
6	Số lao động	người	781	792	780
7	Thu nhập bình quân	triệu đồng	14,150	14,533	15,097
8	Cổ tức bằng tiền mặt	%	10	5	5
9	Cổ tức bằng cổ phiếu	tỷ lệ		180:100	

2. CƠ CẤU BỘ MÁY QUẢN LÝ

2.1. Cơ cấu tổ chức của Công ty CP dược phẩm Hà Tây



- Đại hội đồng cổ đông

Đại hội đồng cổ đông gồm tất cả cổ đông có quyền biểu quyết, là cơ quan quyền lực cao nhất của Công ty. ĐHĐCĐ họp mỗi năm ít nhất 01 lần, quyết định những vấn đề thuộc quyền và nhiệm vụ được Luật pháp và Điều lệ công ty quy định như thông qua Báo cáo tài chính hàng năm của công ty và ngân sách tài chính cho năm tiếp theo, bầu hoặc bãi nhiệm thành viên Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát của Công ty, xây dựng điều lệ Công ty...

- Hội đồng quản trị:

Hội đồng quản trị là cơ quan quản lý công ty, có toàn quyền nhân danh công ty để quyết định, thực hiện các quyền và nghĩa vụ của công ty không thuộc thẩm quyền của ĐHĐCĐ.

ĐQT công ty hiện có 7 thành viên và có nhiệm kỳ là 5 năm.

- Ban kiểm soát:

Ban kiểm soát là cơ quan trực thuộc ĐHĐCĐ, do ĐHĐCĐ bầu ra. Ban kiểm soát có nhiệm vụ kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp, tính trung thực và mức độ cần trọng trong quản lý, điều hành và hoạt động sản xuất kinh doanh, trong tổ chức công tác kế toán, thống kê và lập báo cáo tài chính của Công ty.

BKS Công ty có 03 thành viên, có nhiệm kỳ 05 năm. BKS hoạt động độc lập với HĐQT và Ban Giám đốc

- Ban Giám đốc:

Ban Giám đốc do HĐQT bổ nhiệm, là người điều hành và có quyền quyết định về tất cả các vấn đề liên quan đến hoạt động hàng ngày của Công ty, theo chính sách của nhà nước và các nghị quyết, quyết định của ĐHĐCĐ, HĐQT và chịu trách nhiệm trước Hội đồng quản trị về việc thực hiện các quyền và nhiệm vụ được giao.

Ban Giám đốc của công ty bao gồm Tổng Giám đốc, là người đứng đầu công ty và 04 Phó Tổng Giám đốc: Phó tổng giám đốc phụ trách sản xuất, chất lượng sản phẩm, Phó tổng Giám đốc phụ trách kinh doanh, phân phối hàng hóa, Phó tổng giám đốc phụ trách xuất nhập khẩu, các chi nhánh dược tại Hà Nội và Phó tổng giám đốc phụ trách nhà máy CNC. Các Phó Tổng Giám đốc, Kế toán trưởng và các trưởng phòng ban nghiệp vụ, Giám đốc chi nhánh là người giúp việc cho Tổng Giám đốc và chịu trách nhiệm trước Tổng Giám đốc về phần việc được phân công, chủ động giải quyết những công việc đã được Tổng Giám đốc ủy quyền và phân công theo đúng chế độ chính sách của Nhà nước và Điều lệ của Công ty.

2.2. Danh sách các đơn vị, chi nhánh trực thuộc CTCP Dược phẩm Hà Tây

TT	Đơn vị	Địa chỉ
	Chi nhánh	
1	Chi nhánh Công ty CP Dược Phẩm Hà Tây tại Nghệ An	Số 80 đường Nguyễn Trãi, khối 2, P. Hà Huy Tập, TP. Vinh, Nghệ An
2	Chi nhánh Công ty CP Dược phẩm Hà Tây tại Thái Bình	Lô 8/18 khu phố 2, tổ 28 Phường Trần Hưng Đạo TP. Thái Bình
3	Chi nhánh XNK Công ty CP Dược Phẩm Hà Tây	Tầng 4 số 10A Quang Trung, Hà Đông, Hà Nội
4	Chi nhánh đông dược, vật tư y tế	Số 78 Quang Trung, P. Quang Trung, Hà Đông, Hà Nội
5	Chi nhánh dược phẩm Ba Vì	Thị trấn Tây Đằng, huyện Ba Vì, Hà Nội
6	Chi nhánh dược phẩm số 1	Số 80 Quang Trung, P. Quang Trung, Hà Đông, Hà Nội
7	Chi nhánh dược phẩm Thường Tín	251 phố Ga, thị trấn Thường Tín, Thường Tín, Hà Nội
8	Chi nhánh dược phẩm Ứng Hòa	Thị trấn Vân Đình, Ứng Hòa, Hà Nội
9	Chi nhánh dược phẩm Sơn Tây	Số 3 Nguyễn Thái Học, Sơn Tây, Hà Nội
10	Chi nhánh dược phẩm Thanh Oai	Thị trấn Kim Bài, Thanh Oai, Hà Nội
11	Chi nhánh dược phẩm Mỹ Đức	Thị trấn Đại Nghĩa, huyện Mỹ Đức, Hà Nội
12	Chi nhánh dược phẩm Quốc Oai	Thị trấn Quốc Oai, Quốc Oai, Hà Nội
13	Chi nhánh dược phẩm Thạch Thất	Kim Quan, huyện Thạch Thất, Hà Nội
	Địa điểm kinh doanh	
1	Các phân xưởng sản xuất – Công ty CP Dược Phẩm Hà Tây	Tổ dân phố 4, phường la Khê, Quận Hà Đông, Hà Nội
2	Kho thuốc XNK - Công ty cp dược phẩm Hà Tây	101 phố Nguyễn Việt Xuân, phường Quang Trung, Quận Hà Đông, Hà Nội
3	Quầy thuốc số 37 Chương Mỹ - chi nhánh dược phẩm số 1	Chợ bê tông, xã Thuỷ Xuân Tiên, huyện Chương Mỹ, Hà Nội

4	Kho nguyên liệu, dược liệu, thành phẩm - Công ty cp dược phẩm Hà Tây	Tổ dân phố 4, phường la Khê, Quận Hà Đông, Hà Nội
---	--	---

(Nguồn: Dược Hà Tây)

3. CƠ CẤU CỔ ĐÔNG CỦA CÔNG TY

3.1 Danh sách cổ đông nắm giữ từ 5% vốn cổ phần của công ty (tính đến ngày 31/12/2024):

STT	Tên cổ đông	Địa chỉ	Số cổ phần sở hữu	Tỷ lệ sở hữu (%)
1	Lê Văn Lớ	Số 40 BT7 khu đô thị Văn Quán, phường Văn Quán, Hà Đông, Hà Nội	4.619.991	5,61%
2	Lê Việt Linh	2/2 Nadyes, Parkcity Lê Trọng Tấn, Hà Đông, HN	5.221.986	6,34%
3	ASKA Pharmaceutical Co., Ltd	Nhật Bản	32.181.039	39,08%

3.2 Danh sách cổ đông sáng lập và tỷ lệ cổ phần nắm giữ tại thời điểm 31/12/2024

STT	Họ và tên	Số cổ phần sở hữu (cổ phần)	Tỷ lệ sở hữu (%)
1	Lê Văn Lớ	4.619.991	5,61%
2	Ngô Văn Chinh	2.017.811	2,45%

4. HOẠT ĐỘNG KINH DOANH

Để hoà nhập với nền sản xuất công nghiệp Dược của khu vực cũng như trên thế giới, Công ty đã đầu tư hơn 94 tỷ đồng để xây dựng 5.000m² nhà xưởng, kho nguyên vật liệu, hệ thống xử lý nước thải và mua sắm trang thiết bị. Ngày 21/09/2006 Cục quản lý Dược - Bộ Y tế đã chính thức cấp chứng chỉ cho dây chuyền sản xuất thuốc viên nén, viên bao, viên nang cứng, nang mềm, thuốc bột và thuốc cốm không chứa kháng sinh β -lactam, dây chuyền sản xuất thuốc viên nén, viên bao, viên nang cứng, thuốc bột và thuốc cốm có chứa kháng sinh nhóm β -lactam và dây chuyền sản xuất thuốc tiêm bột có chứa kháng sinh Cephalosporin đạt tiêu chuẩn GMP-WHO và phòng kiểm tra chất lượng đạt tiêu chuẩn GLP WHO, kho đạt tiêu chuẩn GSP WHO.

Công ty có dây chuyền sản xuất thuốc tân dược, đông dược hiện đại và khép kín, với các máy móc thiết bị được trang bị mới 100% được nhập khẩu như: dàn máy sản xuất viên nang mềm, máy đóng Capsule tự động, máy bao đường và bao phim, máy điều chế khí nito, máy ép vỉ tự động, máy đóng thuốc tiêm bột tự động, Máy in phun Hitachi, nhập khẩu hệ thống nồi hơi mới và cải

tạo nhà nổi hơi thay thế hệ thống cũ, đầu tư mua mới Máy sấy tầng sôi Model FBDG2, máy tạo hạt tầng sôi model FBDG 100B, xây nhà bán hàng tại chi nhánh Chương Mỹ và đầu tư mua nhà tại 62 Trần Văn Giáp, Quận Tân Phú, TP HCM mở rộng thị trường bán hàng tại các tỉnh phía nam

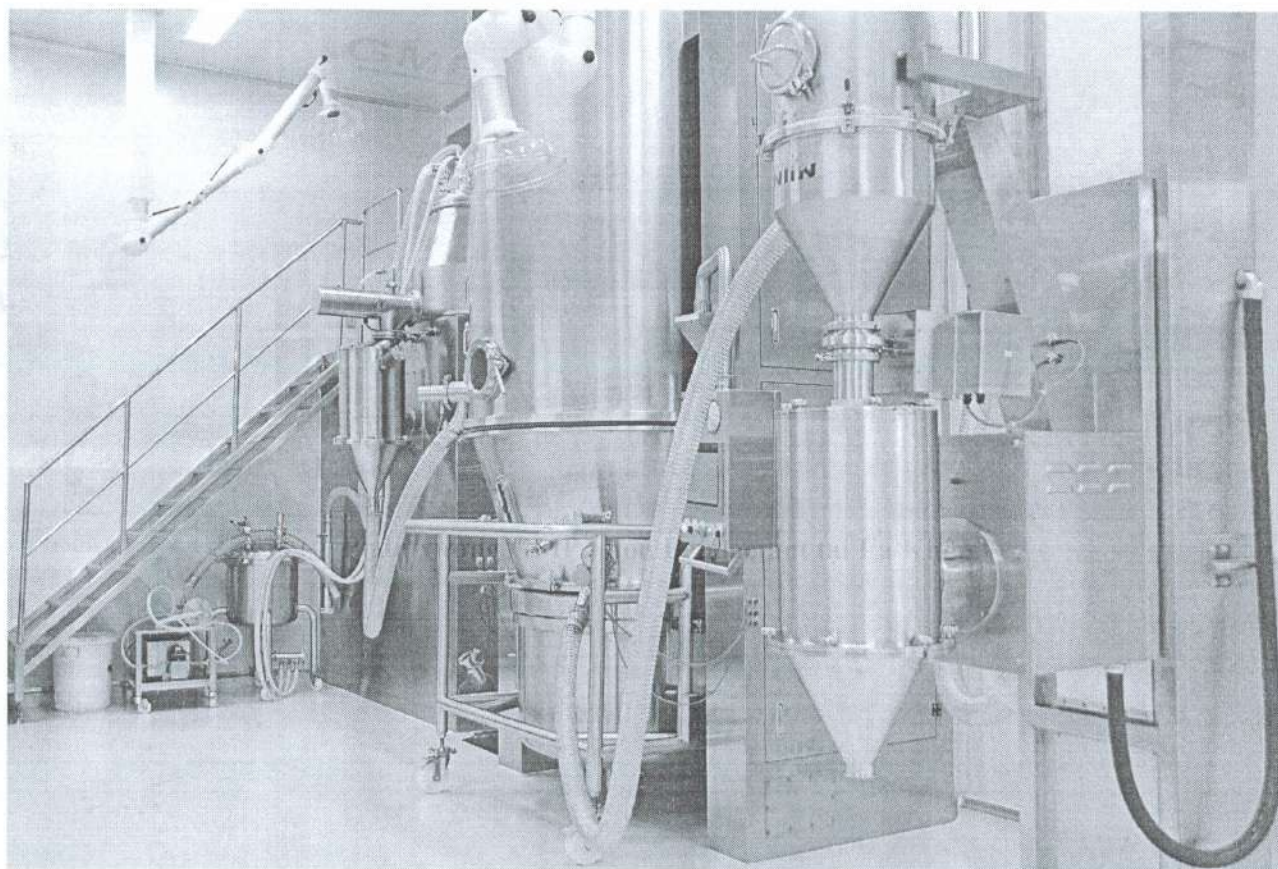
Trong năm 2022 Công ty cũng đã đầu tư đến hơn 500 tỷ đồng (bao gồm đầu tư hạ tầng 73 tỷ đồng, đầu tư thi công xây dựng 306 tỷ đồng, đầu tư máy móc thiết bị 125 tỷ đồng) phục vụ xây dựng nhà máy sản xuất Dược phẩm CNC Hataphar Khu công nghệ cao Hòa Lạc với kinh phí dự án giai đoạn 1 được phê duyệt điều chỉnh là 820 tỷ. Các hạng mục đã đầu tư cụ thể như: Thuê hạ tầng 4,51ha khu công nghiệp công nghệ cao Hòa Lạc, Chi phí bản vẽ thiết kế thi công, công trình xây dựng, Hợp đồng thiết kế, mua sắm vật tư và thi công xây dựng nhà máy (Hợp đồng EPC), Hợp đồng xây dựng hạ tầng kỹ thuật và khu phụ trợ, Hợp đồng mua sắm tài sản thiết bị phục vụ sản xuất, nghiên cứu phát triển, ...

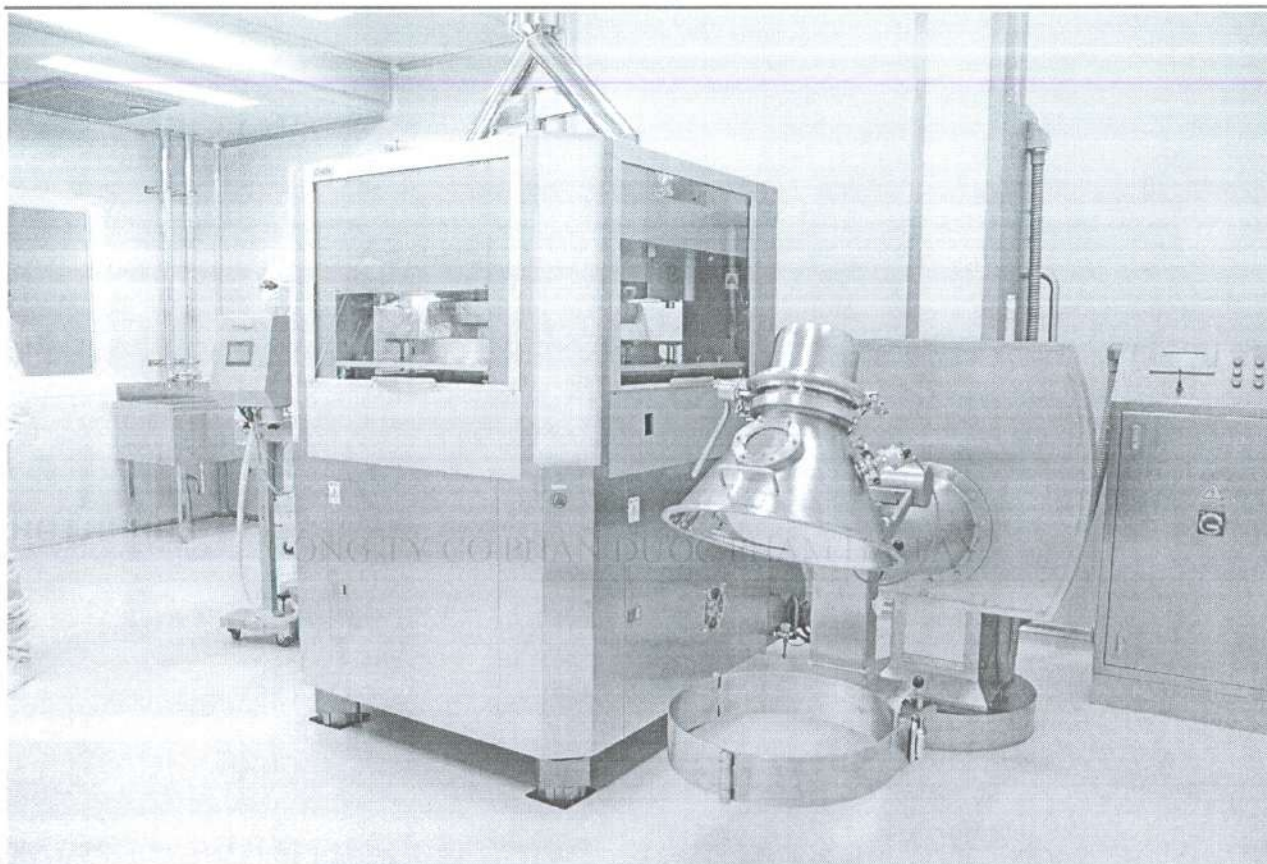
Năm 2023, ngoài việc đầu tư đến 58 tỷ đồng mua sắm tài sản và sửa chữa phục vụ tái thẩm định GMP nhà máy sản xuất tại La Khê, công ty vẫn tiếp tục đầu tư xây dựng cho dự án nhà máy công nghệ cao Hataphar khu CNC Hòa Lạc. Tổng giá trị hợp đồng đã ký tính đến cuối năm 2023 là 812 tỷ đồng với giá trị đã thanh toán là 730 tỷ đồng. Nhà máy hiện đang trong quá trình chạy thử nghiệm và sẽ đạt chứng nhận Japan - GMP vào năm 2025, sản xuất thương mại vào năm 2026. Công suất tối đa của nhà máy dự kiến đạt 2 tỷ viên/năm sẽ đáp ứng được nhu cầu không chỉ trong nước mà còn xuất khẩu ra thị trường quốc tế. Trong kế hoạch kỳ vọng đến năm 2030, nhà máy CNC Hataphar sẽ là đơn vị sản xuất biệt được gốc đầu tiên tại Việt Nam.

Năm 2024, công ty đã gấp rút đẩy nhanh tiến độ đầu tư xây dựng cho giai đoạn 1 Nhà máy CNC Hataphar (tổng giá trị hợp đồng đã ký tính đến cuối năm 2024 là 870 tỷ, giá trị đã thanh toán là 851 tỷ), đến nay các hạng mục đều đã hoàn thành từ xây dựng nhà xưởng, nhà kho, khu nghiên cứu phát triển sản phẩm đến trang bị máy móc thiết bị hiện đại đáp ứng được nhu cầu sản xuất tân tiến nhất. Ngày 9/10/2024, Lễ đón nhận Giấy chứng nhận GMP trong thực hành sản xuất thuốc cho nhà máy Dược phẩm Công nghệ cao Hataphar đã được tổ chức long trọng tại nhà máy sau hơn 2 năm xây dựng với tiêu chuẩn khắt khe, đặt dấu mốc quan trọng, khẳng định sự phát triển vượt bậc của nhà máy trong việc áp dụng tiêu chuẩn quốc tế vào sản xuất dược phẩm.



Phân xưởng GMP - non Betalactam tại La Khê





Nhà máy dược phẩm CNC Hataphar

BỘ Y TẾ

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

GIẤY CHỨNG NHẬN
ĐỦ ĐIỀU KIỆN KINH DOANH DƯỢC
Số hiệu: 1077/ĐKKDD-BYT

Bộ Y tế chứng nhận:

1. Tên cơ sở kinh doanh: *Công ty cổ phần dược phẩm Hà Tây.*
 2. Địa chỉ trụ sở chính: *Số 10A, phố Quang Trung, phường Quang Trung, quận Hà Đông, thành phố Hà Nội.*
 3. Tên địa điểm kinh doanh: *Địa điểm kinh doanh - Nhà máy sản xuất dược phẩm công nghệ cao Hataphar - Công ty cổ phần dược phẩm Hà Tây.*
 4. Địa chỉ kinh doanh: *Lô CN1-3A-1, CN1-03A-2, CN1-03A-3 thuộc Lô CN1-03A, Khu công nghiệp công nghệ cao 1, khu công nghệ cao Hòa Lạc, Km 29 đại lộ Thăng Long, xã Hạ Bằng, huyện Thạch Thất, thành phố Hà Nội, Việt Nam.*
 5. Người chịu trách nhiệm chuyên môn về dược:
 - Họ và tên: *Bùi Phương Lan;*
 - Trình độ chuyên môn: *Dược sỹ đại học;*
 - Chứng chỉ hành nghề dược số: *05741/CCHND-SYT-HNO do Sở Y tế thành phố Hà Nội cấp ngày 26 tháng 10 năm 2020.*
 6. Người phụ trách bảo đảm chất lượng:
 - Họ và tên: *Nguyễn Thị Hoa;*
 - Trình độ chuyên môn: *Dược sỹ đại học;*
 - Chứng chỉ hành nghề dược số: *01581/CCHND-SYT-HNO do Sở Y tế thành phố Hà Nội cấp ngày 18 tháng 10 năm 2018.*
- Đủ điều kiện kinh doanh dược loại hình: *Cơ sở sản xuất thuốc.*
- Phạm vi kinh doanh: *Theo Phụ lục đính kèm.*
- Giấy chứng nhận có hiệu lực từ ngày *06 tháng 8 năm 2024* được cấp theo Quyết định số: *2324 /QĐ-BYT* ngày *06 tháng 8 năm 2024* của Bộ trưởng Bộ Y tế.

Hà Nội, ngày 06 tháng 8 năm 2024

KT. BỘ TRƯỞNG
THỦ TRƯỞNG



Đỗ Xuân Tuyên

Giấy chứng nhận GMP của nhà máy CNC Hataphar

5. Tình hình nghiên cứu và phát triển sản phẩm mới:

Công tác nghiên cứu phát triển các sản phẩm mang thương hiệu Hataphar có chất lượng cao ngang tầm với hàng nhượng quyền và thay thế hàng ngoại nhập là định hướng chiến lược mà Công ty đặt ra nhằm nâng cao hơn nữa năng lực sản xuất và đưa Hataphar ngày càng phát triển ở tầm cao mới.

Tiếp tục hợp tác với Viện công nghệ Dược phẩm quốc gia - Trường Đại học dược Hà Nội, Trung tâm TĐSH của viện kiểm nghiệm thuốc trung ương, xây dựng công thức một số sản phẩm tương đương sinh học như: loxoprofen 60mg và Bastirizin.

Hợp tác với khoa dược Trường đại học Quốc gia Hà Nội về nghiên cứu thuốc viên nén ngậm lưỡi Nitrалmyl 0,6mg (Hoạt chất Nitroglycerin)

Công ty đã lập phòng nghiên cứu phát triển (R&D) để đảm nhận vai trò nghiên cứu sử dụng các hoạt chất để sản xuất thuốc, công thức sản phẩm, quy trình sản xuất thuốc, sản xuất sản phẩm, thử nghiệm sản phẩm.

Hiện nay, mỗi năm Công ty đã nghiên cứu và đưa vào sản xuất hơn 20 loại sản phẩm mới. Ngoài ra để phục vụ việc đưa vào vận hành sản xuất nhà máy mới tại Khu CNC Hòa Lạc trong tương lai, công ty đã và đang tiến hành công tác nghiên cứu, sản xuất thử nghiệm cho danh mục 24 sản phẩm tiềm năng, dự kiến đáp ứng được nhu cầu không chỉ trong nước mà còn xuất khẩu ra thị trường quốc tế.

6. Tình hình kiểm tra chất lượng sản phẩm/dịch vụ:

Công ty có Phòng QC (Quality control) phụ trách riêng về kiểm nghiệm chất lượng. Bộ phận này quản lý phòng Lab (kiểm nghiệm), có nhiệm vụ thực hiện kiểm nghiệm toàn bộ từ nguyên liệu, bán thành phẩm, thành phẩm ở các phân xưởng sản xuất và kho dựa trên tiêu chuẩn sản xuất đã ban hành và áp dụng tại Công ty.

Ngoài ra để bảo đảm chất lượng của cả quá trình từ sản xuất, tồn trữ đến tiêu thụ, Công ty có phòng QA (Quality assurance), chịu trách nhiệm thiết lập và quản lý hệ thống đảm bảo chất lượng phù hợp với yêu cầu GMP, đảm bảo cho mọi sản phẩm sản xuất tại Công ty khi đưa ra thị trường phù hợp với yêu cầu về mặt chất lượng. Bộ phận QA cũng chủ trì việc phối hợp với các bộ phận có liên quan để xử lý và quyết định những vấn đề liên quan về:

- Kiểm nghiệm thiết bị, dụng cụ sản xuất và kiểm nghiệm
- Đánh giá nhà cung cấp
- Điều tra xử lý sự cố
- Kiểm tra môi trường
- Đào tạo huấn luyện
- Thu hồi, tái chế, thanh lý sản phẩm, nguyên phụ liệu bao bì
- Xem xét khiếu nại khách hàng
- Tự thanh tra

Phòng kiểm nghiệm của Công ty được trang bị thiết bị kiểm nghiệm tiên tiến như: Máy quang phổ tử ngoại khả kiến Model V-730ST, Máy đo TOC để bàn Model miniTOC Basic, cân phân tích 5 số lẻ Model MS 205DU, Máy sắc ký lỏng hiệu năng cao HPLC Model 1260, Máy chuẩn độ đo thể tự động, máy thử độ tan rã ZT122 (Đức), Tủ vi khí hậu KCL-2000 (Nhật), hệ thống quang phổ khả biến UV1700PC, buồng sạch CLASS 1000, máy sấy tầng sôi có công suất lớn, hệ thống máy điều hòa trung tâm (Nhật), máy phun điện tử in số kiểm soát, vv... đáp ứng đủ nhu cầu kiểm nghiệm phục vụ cho việc sản xuất, bảo đảm chất lượng thuốc theo đúng tiêu chuẩn đăng ký.

7. Hoạt động Marketing:

Hoạt động quảng bá thương hiệu tại Hataphar được chú trọng nhằm tạo dựng một thương hiệu Việt mạnh với sứ mạng phát triển để đóng góp cho lợi ích xã hội, cho cộng đồng.

a) Chiến lược quảng bá thương hiệu:

Trong 60 năm hoạt động và phát triển, Hataphar luôn chú trọng tới công tác củng cố và xây dựng thương hiệu mạnh. Hataphar hiểu rằng, việc xây dựng một thương hiệu bền vững trước hết phải bắt đầu từ chất lượng sản phẩm tốt. Khẩu hiệu: “Chất lượng là sự tồn tại và phát triển” luôn được coi là kim chỉ nam trong mọi hoạt động của Công ty. Hataphar đã đạt được nhiều tiêu chuẩn về chất lượng như tiêu chuẩn “Chứng nhận thực hành tốt sản xuất thuốc tốt” (GMP) của Cục quản lý dược Việt Nam theo WHO, tiêu chuẩn về phòng thí nghiệm (GLP) và hệ thống kho (GSP) theo quy định của Tổ chức Y tế Thế giới. Bởi vậy các sản phẩm của Hataphar trên thị trường ngày càng xây dựng được niềm tin về chất lượng đối với người tiêu dùng.

Công tác quảng bá thương hiệu được chú trọng qua xây dựng đội ngũ nhân viên kinh doanh năng động đồng thời thông qua sự hỗ trợ của các công ty Marketing chuyên nghiệp, thực hiện quảng cáo qua truyền thông, hội thảo, website, tham gia tích cực các hội chợ hàng Việt Nam chất lượng cao... Với mục tiêu phát triển vì cộng đồng, đóng góp cho lợi ích xã hội, Hataphar tích cực tham gia nhiều chương trình xã hội như: phụng dưỡng bà mẹ Việt Nam anh hùng, ủng hộ đồng bào bị lũ lụt, ủng hộ nạn nhân chất độc da cam, xóa đói giảm nghèo...

Một số danh hiệu, bằng khen Công ty đã nhận được từ 2020 đến nay:

- Top 10 Công ty Dược Việt Nam uy tín năm 2020
- Top 500 Doanh nghiệp tư nhân lớn nhất Việt Nam năm 2020
- Bằng khen Ban chấp hành công đoàn Y tế Việt Nam tặng Đã có nhiều thành tích trong phong trào thi đua “Chương trình sức khỏe Việt Nam” năm 2021
- Bằng khen của Công đoàn Y tế Việt Nam tặng Công đoàn Công ty đã có nhiều thành tích phong trào thi đua năm 2022
- Top 10 Công ty dược Việt Nam uy tín năm 2022 do Vietnam Report bình chọn
- Giải thưởng hàng Việt Nam chất lượng cao năm 2023 do người tiêu dùng bình chọn
- Danh hiệu “Cơ quan, Đơn vị, Doanh nghiệp đạt chuẩn văn hóa” giai đoạn 2023 – 2024 do Ban

Thường vụ Liên đoàn lao động thành phố Hà Nội trao tặng. Trong đó, Dược Hà Tây – HATAPHAR tự hào là một trong ba đại diện doanh nghiệp lĩnh vực Y tế của Thủ đô đạt danh hiệu “Doanh nghiệp đạt chuẩn văn hóa”.

- Top 10 Công ty dược Việt Nam uy tín năm 2024 do Vietnam Report bình chọn, đánh dấu năm thứ 8 Dược Hà Tây được vinh danh trong bảng xếp hạng này. Điều này một lần nữa khẳng định cho chất lượng sản phẩm, uy tín và vị thế của thương hiệu Dược Hà Tây trong ngành dược phẩm nước nhà. Đồng thời giải thưởng cũng là sự ghi nhận khách quan những nỗ lực của tập thể CBCNV và BLĐ Dược Hà Tây trong việc giữ vững phong độ, không ngừng đổi mới sáng tạo, nâng cao chất lượng dược phẩm tương đương với các tiêu chuẩn khắt khe trên thế giới.

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
ĐỘC LẬP - TỰ DO - HẠNH PHÚC



DO NGƯỜI TIÊU DÙNG
BÌNH CHỌN

HỘI DOANH NGHIỆP HÀNG VIỆT NAM CHẤT LƯỢNG CAO

CHỨNG NHẬN

**CÔNG TY CỔ PHẦN
DƯỢC PHẨM HÀ TÂY**

ĐẠT DANH HIỆU

**HÀNG VIỆT NAM CHẤT LƯỢNG CAO 2023
DO NGƯỜI TIÊU DÙNG BÌNH CHỌN**

NGÀNH HÀNG
NGÀNH DƯỢC PHẨM

Ngày 14 tháng 03 năm 2023

HỘI DN HVNCLC
CHỦ TỊCH



VŨ KIM HẠNH

SỐ: 292/2023-CCN-HVNCLC



b) Chiến lược sản phẩm:

Chất lượng sản phẩm được coi là yếu tố chiến lược trong chính sách sản phẩm của doanh nghiệp. Công tác nghiên cứu, xây dựng và đưa vào sản xuất được chú trọng với hơn 20 sản phẩm mới mỗi năm, đồng thời tập trung vào những sản phẩm chủ yếu: thuốc bổ, thuốc kháng sinh, hạ sốt... Định hướng chiến lược mà công ty đề ra là nghiên cứu và phát triển sản phẩm ngang tầm với hàng nhượng quyền và thay thế hàng ngoại nhập nhằm nâng cao hơn nữa năng lực sản xuất và sức cạnh tranh đưa Hataphar lên tầm cao mới.

c) Hệ thống phân phối:

Công ty đầu tư vào một Công ty phân phối là Công ty cổ phần dược phẩm công nghệ cao Hataphar Healthcare Việt Nam theo giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp lần đầu ngày 14/02/2020 do sở kế hoạch và Đầu tư thành phố Hà Nội cấp với vốn điều lệ 5 tỷ đồng (Công ty chiếm 49%). Hệ thống phân phối bán buôn, bán lẻ sẽ do Công ty Công nghệ cao Hataphar Healthcare đảm nhận trải dài trên hầu khắp các tỉnh miền Bắc và một số tỉnh miền Trung, miền Nam, với phương châm tiến tới xây dựng hệ thống cung ứng sản phẩm rộng khắp, đáp ứng nhu cầu thuốc chữa bệnh trong cả nước. Sản phẩm của Hataphar được cung ứng qua mạng lưới đại lý sâu rộng là các công ty dược phẩm tại gần 30 tỉnh thành trong cả nước như: Công ty cổ phần Dược phẩm Cần Giờ, chi nhánh dược TW2 tại Cần Thơ, dược TW3 tại Đà Nẵng, Công ty cổ phần Dược phẩm Nam Hà, Dược phẩm Hải Phòng, Hải Dương, Thái Bình, Nam Định, Thanh hoá, Nghệ An, Ninh Bình, Cao Bằng, Bắc Cạn, Thái Nguyên, Bắc Giang, Bắc Ninh, Quảng Ninh... Riêng tại Hà Tây (cũ), mạng lưới các cửa hàng dược phẩm Hà Tây trải rộng tới tất cả các xã phường, kể cả các xã vùng sâu, vùng xa. Nhờ vào chính sách phân phối linh hoạt, đội ngũ trình dược viên năng động, sản phẩm của Công ty ngày càng chiếm lĩnh được thị trường, vùng và hướng tới xây dựng mạng lưới phân phối rộng khắp cả nước.

d) Chính sách giá:

Cùng với việc chủ động được nguồn nguyên liệu, xây dựng quy trình sản xuất hợp lý, các sản phẩm của Hataphar đảm bảo giá cả phải chăng, có sức cạnh tranh cao với thị trường, đáp ứng được nhu cầu tiêu dùng thuốc của người dân nông thôn. Hataphar cũng xây dựng thị trường theo phân khúc mục tiêu, áp dụng chính sách chiết khấu linh hoạt. Bên cạnh đó, công ty hướng tới chú trọng tập trung sản xuất các sản phẩm thay thế hàng nhập ngoại với chất lượng đảm bảo và giá cả cạnh tranh hơn.

8. BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH:

8.1. Tóm tắt một số chỉ tiêu về hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty:

Kết quả hoạt động kinh doanh từ năm 2022 đến 2024

Đơn vị: nghìn đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm 2022	Năm 2023	Năm 2024
1	Tổng tài sản	1.429.728.991	1.783.478.765	1.870.077.300
2	Doanh thu thuần	1.766.328.898	1.914.823.539	1.955.954.130
3	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	106.455.547	87.019.976	72.984.770
4	Lợi nhuận khác	9.287.071	11.564.287	12.428.356
5	Lợi nhuận trước thuế	115.742.618	98.584.263	85.413.127
6	Thuế thu nhập doanh nghiệp	22.667.687	19.271.058	17.849.937
7	Lợi nhuận sau thuế	93.074.931	79.313.205	67.563.189

8.2 Những nhân tố ảnh hưởng đến hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty trong năm báo cáo:

a) Thuận lợi:

- Trong năm 2024, Công ty đã đạt được nhiều kết quả tích cực, tạo thuận lợi cho hoạt động sản xuất kinh doanh và mở rộng thị trường. Trước hết, về tài chính, Công ty đã hoàn thành công tác hoàn thuế VAT lần 1 với số tiền hơn 39 tỷ đồng, giúp giảm áp lực tài chính và cải thiện dòng tiền. Đồng thời, hồ sơ hoàn thuế đợt 2 dự kiến sẽ được triển khai trong quý I/2025 với giá trị ước tính hơn 19,303 tỷ đồng, tiếp tục hỗ trợ nguồn vốn cho hoạt động đầu tư và phát triển.
- Bên cạnh đó, Công ty cũng gặt hái được nhiều thành tựu trong lĩnh vực đăng ký và nghiên cứu

sản phẩm. Trong năm, phòng Nghiên cứu phối hợp với phòng Đăng ký đã nộp thành công 20 hồ sơ đăng ký mới. Đồng thời, Công ty đã được cấp mới và gia hạn tổng cộng 212 số đăng ký thuốc, 03 số đăng ký xuất khẩu và 01 số đăng ký thực phẩm bảo vệ sức khỏe. Ngoài ra, các hoạt động thẩm định phương pháp phân tích, quy trình sản xuất và theo dõi độ ổn định sản phẩm cũng được triển khai. Đáng chú ý, Công ty đã hoàn thiện giai đoạn phát triển công thức cho một số sản phẩm quan trọng chứa các hoạt chất như Pravastatin, Atorvastatin, Furosemid, Metformin, Empagliflozin, Dapagliflozin,... Từ đó, tạo nền tảng để tiến hành thẩm định chi tiết hơn vào năm 2025 đối với 20 sản phẩm.

- Về thị trường, Công ty đã mở rộng mạnh mẽ hệ thống phân phối, đặc biệt là tại khu vực miền Nam – TP.HCM. Số lượng Nhà thuốc và Quầy thuốc hợp tác đã tăng đáng kể, từ 3.000 lên 3.500 vào cuối năm 2024. Không chỉ mở rộng về quy mô, Công ty còn hợp tác với các đơn vị liên kết để bổ sung 17 sản phẩm mới vào danh mục kinh doanh, đồng thời triển khai các chính sách bán hàng linh hoạt và chăm sóc khách hàng chuyên sâu nhằm duy trì và mở rộng mạng lưới khách hàng.
- Hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty tiếp tục được đảm bảo nhờ chiến lược dự trữ dài hạn, giúp chủ động trong kế hoạch sản xuất. Đồng thời, Công ty cũng thường xuyên cập nhật biến động thị trường để kịp thời ứng phó với sự thay đổi của giá cả, giảm thiểu rủi ro. Bên cạnh đó, việc mở rộng mạng lưới nhà cung cấp không chỉ giúp nâng cao năng lực cạnh tranh mà còn góp phần tối ưu hóa hiệu quả hoạt động kinh doanh.

b) Khó khăn:

- Về chất lượng sản phẩm, độ ổn định của một số mặt hàng sản xuất vẫn cần được cải thiện nhằm đáp ứng yêu cầu ngày càng cao của khách hàng.
- Về doanh số, hàng sản xuất trúng thầu vẫn còn khiêm tốn, chưa đạt được kết quả như kỳ vọng. Đáng chú ý, dư nợ xấu tại các cơ sở y tế hiện vẫn ở mức cao, lên tới hơn 2,9 tỷ VNĐ, gây áp lực lên dòng tiền và ảnh hưởng đến hiệu quả tài chính của Công ty.
- Trong công tác đăng ký và nghiên cứu sản xuất thuốc, tiến độ nộp hồ sơ bổ sung theo yêu cầu của Cục Quản lý Dược (QLD) vẫn còn chậm, ảnh hưởng đến quá trình phê duyệt sản phẩm. Ngoài ra, sau khi được cấp số đăng ký, việc triển khai sản xuất thuốc chưa đáp ứng được yêu cầu kinh doanh, làm chậm khả năng đưa sản phẩm ra thị trường. Đặc biệt, hoạt động nghiên cứu các sản phẩm tại nhà máy Công nghệ cao (CNC) – Hataphar đang gặp khó khăn do chi phí rất cao và thời gian nghiên cứu kéo dài, ảnh hưởng không nhỏ đến hiệu quả hoạt động cũng như kế hoạch kinh doanh của Công ty.
- Về tài chính, nguồn kinh phí đầu tư cho giai đoạn 1 của nhà máy CNC – Hataphar đã phát sinh thêm gần 50 tỷ VNĐ, khiến gánh nặng tài chính gia tăng. Bên cạnh đó, chi phí quản lý, chi phí vận hành của nhà máy mới cũng tăng mạnh, tạo ra áp lực lớn cho Công ty trong việc

cân đối ngân sách và đảm bảo hiệu quả hoạt động. Không chỉ vậy, giá thành sản xuất dự kiến của các sản phẩm tại nhà máy CNC – Hataphar theo tiêu chuẩn Japan-GMP được đánh giá ở mức cao, gây khó khăn trong việc tìm kiếm đối tác phân phối sản phẩm.

- Một thách thức khác mà Công ty đang đối mặt là chưa tuyển dụng được nhân sự có chuyên môn cao trong nghiên cứu và phân tích thị trường cho các sản phẩm của nhà máy mới. Điều này ảnh hưởng đến việc xây dựng chiến lược kinh doanh hiệu quả cũng như khả năng mở rộng thị trường của Công ty.

c) Định hướng phát triển trong năm 2025 của công ty:

- Triển khai đánh giá nhân sự các phòng ban gián tiếp để có điều chỉnh kịp thời phục vụ yêu cầu công việc. Tuyển dụng bổ sung nhân sự có kinh nghiệm, năng lực cho các bộ phận chuyên môn, bao gồm nhân sự QA cho nhà máy CNC – Hataphar và chuyên viên phân tích thị trường để bổ sung danh mục nghiên cứu sản phẩm.
- Đẩy nhanh công tác nghiên cứu phát triển thuốc, ưu tiên, chú trọng công tác nghiên cứu phục vụ triển khai sản xuất tại Nhà máy CNC - Hataphar. Tiếp tục bổ sung xây dựng danh mục thuốc cho nhà máy mới để phục vụ kinh doanh cho giai đoạn 2025 - 2030. Phấn đấu được cấp SDK thuốc để triển khai sản xuất và có doanh thu thương mại nhà máy mới vào cuối năm 2025.
- Tiếp tục tìm kiếm đối tác nước ngoài để sản xuất OEM cũng như mở rộng thị trường xuất khẩu. Cùng cố, bổ sung nhân sự phòng đấu thầu để triển khai hàng cung cấp cho các cơ sở y tế. Phát triển chuỗi nhà thuốc HATAMEDIC, tăng cường bán sản phẩm sản xuất vào các chuỗi nhà thuốc trên thị trường như: Long Châu, Pharmacy ...
- Có kế hoạch đầu tư, bổ sung, thay thế một số thiết bị máy móc có chọn lọc để nâng cao năng lực sản xuất cũng như nâng cao chất lượng sản phẩm. Phấn đấu thực hiện mục tiêu thẩm định và cấp chứng nhận Japan-GMP cho nhà máy CNC - Hataphar trong năm 2025.
- Rà soát chi phí sản xuất để giảm giá thành để tăng khả năng cạnh tranh hàng hóa trên thị trường. Tiếp tục tái cơ cấu nguồn vốn vay ngắn hạn để tối ưu chi phí vốn phục vụ sản xuất kinh doanh.
- Thúc đẩy phát triển các sản phẩm chuyển giao công nghệ, biệt dược gốc từ đối tác Aska. Tiếp tục phối hợp chặt chẽ trong công tác đào tạo nhân sự, nghiên cứu sản phẩm, trao đổi quản lý, chuyên gia, nâng cao năng lực quản trị và điều hành doanh nghiệp để nâng cao hiệu quả cho Công ty.

9. CHÍNH SÁCH ĐỐI VỚI NGƯỜI LAO ĐỘNG

9.1 Số lượng người lao động trong công ty:

Bảng cơ cấu lao động

Phân loại theo trình độ	Số lượng (người)	Tỷ lệ (%)
Dược sỹ đại học	144	18,46
Cán bộ có trình độ cao đẳng	51	6,54
Đại học, cao học khác	71	9,10
Cán bộ có trình độ trung cấp	380	48,72
Lao động phổ thông	84	10,77
Dược tá	50	6,41
Tổng số lao động	780	100
Phân loại theo hợp đồng	Số lượng	Tỷ lệ (%)
Lao động hợp đồng không xác định thời hạn	662	84,87
Lao động hợp đồng từ 1-3 năm	69	8,85
Lao động hợp đồng dưới 1 năm	49	6,28
Tổng số lao động	780	100

9.2. Chính sách đối với người lao động:

Công ty luôn xem con người là tài sản quý giá nhất mang lại thành công cho công ty và vấn đề phát triển nhân lực là một trong những ưu tiên hàng đầu. Do đó bên cạnh chế độ đãi ngộ với mức lương hấp dẫn, Công ty luôn tạo môi trường làm việc chuyên nghiệp, thân thiện để người lao động phát huy khả năng sáng tạo, tính năng động, nhiệt tình từ đó góp phần tăng hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Công ty thực hiện chế độ lao động theo đúng quy định của Luật lao động và các quy định của Pháp luật.

- Thời gian làm việc:

- Công ty tổ chức ngày lao động 8h/ngày; 6 ngày/tuần.
- Các chế độ chính sách của công ty đối với lao động làm thêm giờ (theo quy định của nhà nước và của Công ty).
- Nghỉ phép, nghỉ lễ, Tết: theo quy định của Nhà nước.
- Nghỉ ốm đau thai sản: theo quy định của Nhà nước.

- Điều kiện làm việc:

- Cơ sở vật chất, trang bị bảo hộ lao động được Công ty trang bị đầy đủ, đảm bảo cho hoạt động lao động được tiến hành liên tục và thuận lợi.

- Đối với lực lượng lao Động trực tiếp, Công ty trang bị đầy đủ các phương tiện bảo hộ lao động, vệ sinh lao động, các nguyên tắc an toàn lao động được tuân thủ nghiêm ngặt.

10. CHỈ TIÊU TÀI CHÍNH

CÁC CHỈ TIÊU TÀI CHÍNH CHỦ YẾU

STT	Chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2023	Năm 2024
1	Khả năng thanh toán			
	Khả năng thanh toán ngắn hạn (TS Ngắn hạn/Nợ ngắn hạn)	Lần	1,70	1,20
	Khả năng thanh toán nhanh (TSNH- Hàng tồn kho)/ Nợ ngắn hạn	Lần	1,09	0,57
	Khả năng thanh toán tức thời (Tiền + Tương đương tiền)/Nợ ngắn hạn	Lần	0,63	0,23
2	Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
	Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	42	46
	Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	%	73	84
3	Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
	Vòng quay hàng tồn kho (Giá vốn hàng bán/ Hàng tồn kho bình quân)	Vòng	4,35	4,46
	Vòng quay khoản phải thu (Doanh thu thuần/ Bình quân nợ phải thu)	Vòng	6,52	9,01
4	Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
	Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	%	4,14	3,45
	Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu (ROE)	%	8,79	6,52
	Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản (ROA)	%	4,94	3,71
	Tỷ suất lợi nhuận gộp (Lợi nhuận gộp từ hoạt động SXKD/ Doanh thu thuần)	%	9,81	10,34

- Các chỉ tiêu khả năng thanh toán: Khả năng thanh toán của năm 2024 so với năm 2023 đều có xu hướng giảm cụ thể: Thanh toán nhanh năm 2024 là 0,57 lần so với năm 2023 là 1,09 lần, Khả năng thanh toán tức thời năm 2024 là 0,23 lần so với năm 2023 là 0,63 lần do cuối năm

2024 công ty không còn dư lượng tiền gửi lớn thu được từ đợt phát hành cổ phiếu cho đối tác

- Các chỉ tiêu về cơ cấu vốn: Hệ số Nợ/Tổng tài sản và Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu của năm 2024 so với năm 2023 tăng nhẹ, lần lượt là 46% và 84%. Do cuối năm công ty gia tăng các khoản vay ngân hàng để mua hàng, nguyên liệu dự trữ phục vụ sản xuất
- Các chỉ tiêu về năng lực hoạt động: Hệ số vòng quay hàng tồn kho năm 2024 tăng từ 4,35 lên 4,46 vòng cho thấy hàng tồn kho được luân chuyển nhanh hơn, Hệ số vòng quay khoản phải thu năm 2024 là 4,66 vòng có giảm nhẹ so với năm 2023 do công ty có chính sách giãn nợ với các đối tác đặt hàng với số lượng lớn
- Các chỉ tiêu về khả năng sinh lời năm 2024 giảm so với năm 2023 như: Lợi nhuận sau thuế/doanh thu thuần đạt 3,45% do trong năm công ty phát sinh chi phí liên quan đến việc xây dựng và vận hành nhà máy mới CNC Hataphar. Tuy nhiên Tỷ suất lợi nhuận gộp tăng từ 9,81% lên 10,34% cho thấy công ty đã cố gắng tiết kiệm chi phí sản xuất (giá vốn hàng bán giảm) và tăng sản lượng sản xuất các mặt hàng với biên lợi nhuận tốt hơn.

Nhìn chung trong năm 2024 khi tình hình thị trường chung vẫn còn gặp nhiều khó khăn, Công ty đã đưa ra nhiều chính sách cố gắng duy trì ổn định các hoạt động sản xuất kinh doanh thông thường. Dự kiến trong giai đoạn tới, Dược Hà Tây sẽ tập trung đẩy mạnh doanh thu hàng sản xuất, nỗ lực hoàn thiện xây dựng và thẩm định nhà máy mới đạt tiêu chuẩn WHO-GMP và PIC/s-GMP với mục tiêu trở thành doanh nghiệp sản xuất Dược phẩm có doanh thu TOP 2 vào năm 2040 tại Việt Nam.

11. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN GIÁM ĐỐC, BAN KIỂM SOÁT, KẾ TOÁN TRƯỞNG

11.1 Danh sách thành viên Hội đồng quản trị:

11.1.1. Ông Lê Văn Lớ - Chủ tịch Hội đồng quản trị:

- Họ và tên : Lê Văn Lớ
- Chức vụ tại công ty : Chủ tịch HĐQT
- Giới tính : Nam
- Ngày tháng năm sinh : 09/06/1951
- Nơi sinh : Thọ An, Đan Phượng, Hà Nội
- Quốc tịch : Việt Nam
- Dân tộc : Kinh
- Quê quán : Thọ An, Đan Phượng, Hà Nội
- Địa chỉ thường trú : Số 40BT7 khu đô thị Văn Quán, Hà Đông, Hà Nội
- Trình độ văn hóa : 10/10
- Trình độ chuyên môn : Dược sỹ đại học, chuyên khoa cấp I
- Quá trình công tác
 - Từ 4/1974 - 12/1978: Tốt nghiệp Dược sỹ đại học, nhận công tác tại phòng Kiểm

nghiệm Xí nghiệp Dược phẩm Hà Tây

- Từ 1/1979 - 10/1981: Cán bộ phòng Kế hoạch – Xí nghiệp Dược phẩm I Hà Sơn Bình
- Từ 11/1981 - 6/1985: Phó phòng kế hoạch Xí nghiệp liên hiệp Dược Hà Sơn Bình
- Từ 7/1985 - 8/1987: Phó Giám đốc Xí nghiệp liên hiệp Dược Hà Sơn Bình
- Từ 9/1987 - 3/1993: Giám đốc Xí nghiệp liên hiệp Dược Hà Sơn Bình
- Từ 3/1993 - 12/2000: Giám đốc Công ty Dược phẩm Hà Tây
- Từ 1/2001 – 4/2015: Chủ tịch Hội đồng quản trị Công ty cổ phần Dược Hà Tây

kiêm Tổng giám đốc công ty

- Từ 4/2015 đến nay : Chủ tịch HĐQT
- Số cổ phần sở hữu (tính đến 31/12/2024): 4.619.991 cổ phần
- Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan
 - Nguyễn Thị Hạnh (Vợ) : 185.869 cổ phần
 - Lê Thị Hồng Việt (Con) : 722.540 cổ phần
 - Lê Anh Trung (Con) : 3.065.339 cổ phần
 - Lê Việt Linh (Con) : 5.221.986 cổ phần

11.1.2 Ông Lê Xuân Thắng: Tổng giám đốc - Thành viên HĐQT

- Họ và tên : Lê Xuân Thắng
- Chức vụ tại công ty : Tổng Giám đốc
- Giới tính : Nam
- Ngày tháng năm sinh : 16/02/1973
- Nơi sinh : Thái Bình
- Quốc tịch : Việt Nam
- Dân tộc : Kinh
- Quê quán : Hương Sơn, Mỹ Đức, Hà Nội
- Địa chỉ thường trú : KĐT Văn Quán – Phúc La – HĐ - HN
- Trình độ văn hóa : 10/10
- Trình độ chuyên môn : Dược sĩ đại học
- Quá trình công tác
 - Từ 5/1995 – 6/1996: Tốt nghiệp đại học Dược, nhận công tác tại phân xưởng Thuộc viên Công ty Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 7/1996 – 12/1996: Nhân viên phòng Kế hoạch công ty Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 3/2000 – 4/2003: Phó phòng Kế hoạch nghiệp vụ Công ty cổ phần Dược phẩm Hà

Tây

- Từ 5/2003 – 2/2004: Trưởng phòng Kế hoạch nghiệp vụ Công ty Cổ phần dược phẩm Hà Tây
 - Từ 3/2004 - 4/2015: Ủy viên Hội đồng quản trị kiêm Phó tổng Giám đốc Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 4/2015 đến nay: Ủy viên Hội đồng quản trị kiêm Tổng Giám đốc Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây
-
- Số cổ phần sở hữu và đại diện (tính đến 31/12/2024): 3.200.481 cổ phần
 - Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan:
 - Vũ Thị Anh Đào (Vợ) : 526 cổ phần
 - Lê Phương Thảo (con) : 2.010.176 cổ phần
 - Lê Văn Thành (Em) : 819.050 cổ phần

11.1.3 Ông Hoàng Văn Tuế: Thành viên HĐQT

- Họ và tên : Hoàng Văn Tuế
 - Chức vụ tại công ty : Kế toán trưởng Công ty
 - Giới tính : Nam
 - Ngày tháng năm sinh : 30/06/1964
 - Nơi sinh : Thọ An, Đan Phượng, Hà Nội
 - Quốc tịch : Việt Nam
 - Dân tộc : Kinh
 - Quê quán: : Thọ An, Đan Phượng, Hà Nội
 - Địa chỉ thường trú : Khu tập thể Dược – Văn Khê – Hà Đông– Hà Nội
 - Trình độ văn hóa : 10/10
 - Trình độ chuyên môn : Đại học tài chính – Cao học Ngoại thương
 - Quá trình công tác
 - Từ 01/1983 – 4/1984: Bộ đội Lữ đoàn 368, Bộ Tư lệnh pháo binh
 - Từ 10/1984 – 10/1988: Sinh viên trường đại học Tài chính Kế toán Hà Nội
 - Từ 1/1989 – 9/1997: Nhân viên kế toán Công ty Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 10/1997 – 12/2000: Phó phòng kế toán Công ty Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 1/2001 – 8/2011: Trưởng ban kiểm soát
 - Từ 8/2011 - nay: Kế toán trưởng công ty
 - Số cổ phần sở hữu và đại diện (tính đến 31/12/2024): 3.286.656 cổ phần
-

- Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan:

Hoàng Thị Quỳnh Anh (con) : 201.600 cổ phần

11.1.4 Ông Lê Anh Trung: Phó chủ tịch HĐQT

- Họ và tên : Lê Anh Trung
- Chức vụ tại công ty : Phó tổng giám đốc
- Giới tính : Nam
- Ngày tháng năm sinh : 02-01-1977
- Nơi sinh : Hà Nội
- Quốc tịch : Việt Nam
- Dân tộc : Kinh
- Quê quán: : Thọ An, Đan Phượng, Hà Nội
- Địa chỉ thường trú : Số 40BT7 khu đô thị Văn Quán – Hà Đông - HN
- Trình độ văn hóa : 10/10
- Trình độ chuyên môn : ĐH kiến trúc
- Quá trình công tác
 - Từ 1/2000 – 11/2002: Công tác tại sở y tế Hà Tây – chức vụ nhân viên
 - Từ 12/2002 – 7/2008: Công tác tại công an tỉnh Hà Tây – chức vụ Đội phó
 - Từ 8/2008 – 4/2011: Công tác tại công an thành phố Hà Nội – chức vụ Đội phó
 - Từ 12/2011 – 6/2012: Xin xuất ngũ
 - Từ 7/2012 đến nay: Công ty cổ phần dược phẩm Hà Tây – chức vụ Phó Chủ tịch HĐQT & Phó TGD Công ty
- Số cổ phần sở hữu và đại diện (tính đến 31/12/2024): 3.065.339 cổ phần
- Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan:
 - Lê Văn Lớ (Bố đẻ) : 4.619.991 cổ phần
 - Nguyễn Thị Hạnh (mẹ đẻ) : 185.869 cổ phần
 - Lê Thị Hồng Việt (chị gái) : 258.050 cổ phần
 - Nguyễn Thị Minh Hậu (vợ) : 156.828 cổ phần
 - Lê Việt Linh (Em gái) : 5.221.986 cổ phần

11.1.5 Bà Lê Việt Linh: Thành viên HĐQT

- Họ và tên : Lê Việt Linh
 - Chức vụ tại công ty : Phó tổng giám đốc
 - Giới tính : Nữ
-

-
- Ngày tháng năm sinh : 04/04/1983
 - Nơi sinh : Hà Nội
 - Quốc tịch : Việt Nam
 - Dân tộc : Kinh
 - Quê quán: : Thọ An Đan Phượng Hà Nội
 - Địa chỉ thường trú : 2/2 Nadynes, Parkcity Lê Trọng Tấn, Hà Đông, Hà Nội
 - Trình độ văn hóa : 12/12
 - Trình độ chuyên môn : Thạc sỹ Dược học
 - Quá trình công tác
 - Từ 01/02/2012 đến 10/2012: Thư ký kiêm trợ lý Tổng giám đốc; phụ trách Kế hoạch — Công ty cổ phần dược phẩm Hà Tây
 - Từ 11/2012 đến tháng 3/2015: Trưởng phòng kế hoạch — Công ty cp dược phẩm Hà Tây
 - Từ tháng 04/2015 đến nay: Chức vụ Ủy viên HĐQT – Phó TGĐ Công ty
 - Số cổ phần sở hữu và đại diện (tính đến 31/12/2024): 5.221.986 cổ phần
 - Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan:
 - Lê Văn Lớ (Bố đẻ) : 4.619.991 cổ phần
 - Nguyễn Thị Hạnh (mẹ đẻ) : 185.869 cổ phần
 - Lê Thị Hồng Việt (chị gái) : 258.050 cổ phần
 - Lê Anh Trung (Anh Trai) : 3.065.339 cổ phần

11.1.6 Ông Hiroyasu Nishioka: Thành viên HĐQT

-
- Giới tính : Nam
 - Ngày tháng năm sinh : 29/12/1965
 - Nơi sinh : Nhật Bản
 - Quốc tịch : Nhật Bản
 - Nơi đăng ký hộ khẩu thường trú hiện nay : Nhật Bản
 - Trình độ chuyên môn : Dược sỹ, Kỹ sư vật liệu nguy hại cấp A
 - Chức vụ đang nắm giữ tại Công ty : Thành viên HĐQT
 - Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác : Thành viên HĐQT - Giám đốc điều hành tại ASKA Pharmaceutical Co., Ltd
 - Quá trình Công tác:
 - Từ tháng 4/2013 đến 02/2014 Công tác tại ZPD A/S (Đan Mạch) là thành viên HĐQT, Phó chủ tịch điều hành
 - Từ 03/2014 đến 12/2016 công tác tại ZPD A/S (Đan Mạch) là thành viên HĐQT, giám
-

đốc điều hành

- Từ 03/2017 đến 05/2018 công tác tại Công ty CP Dược phẩm 3/2 là thành viên HĐQT
- Từ 06/2017 đến 05/2018 công tác tại Zeria Pharmaceutical Co., Ltd khối kinh doanh Châu á, chức vụ thành viên HĐQT, Giám đốc khối kinh doanh Châu Á
- Từ 06/2018 đến 09/2018 công tác tại ASKA Pharmaceutical Co., Ltd khối kinh doanh quốc tế chức vụ Giám đốc cấp cao
- Từ 10/2018 đến 03/2020 công tác tại ASKA Pharmaceutical Co., Ltd bộ phận kinh doanh quốc tế khu vực Châu á Thái bình dương chức vụ Giám đốc, phụ trách bộ phận kinh doanh quốc tế
- Từ 04/2020 đến 06/2020 công tác ASKA Pharmaceutical co., Ltd khối kinh doanh quốc tế chức vụ Giám đốc phụ trách khối kinh doanh quốc tế
- Từ 06/2020 đến hiện tại: Thành viên HĐQT - ASKA Pharmaceutical Co., Ltd chức vụ Giám đốc điều hành, Giám đốc phụ trách khối kinh doanh quốc tế và khối sản xuất
- Ngày 24/3/2021 bổ nhiệm thành viên HĐQT Công ty CP Dược phẩm Hà Tây (Là người đại diện Công ty ASKA Pharmaceutical Co., Ltd)

— Sở hữu của người có liên quan: (tính đến 31/12/2024)

- Công ty: ASKA Pharmaceutical Co., Ltd
- Quan hệ: Nhân viên
- Số lượng cổ phiếu nắm giữ: 32.181.039 cổ phiếu
- Tỷ lệ nắm giữ: 39,08%

11.1.7 Ông Keisuke Oshio: Thành viên HĐQT

- Giới tính : Nam
- Ngày tháng năm sinh : 17/06/1973
- Nơi sinh : Nhật Bản
- Quốc tịch : Nhật Bản
- Nơi đăng ký hộ khẩu thường trú hiện nay : Nhật Bản
- Trình độ chuyên môn : Chứng chỉ kế toán ghi sổ cấp 2, cấp bởi phòng thương mại Nhật bản
- Chức vụ đang nắm giữ tại Công ty : Thành viên HĐQT
- Chức vụ đang nắm giữ tại các tổ chức khác : Quản lý cấp cao tại ASKA Pharmaceutical Co., Ltd
- Quá trình Công tác:
 - Từ 11/2013 đến 03/2016 công tác tại ASKA Pharmaceutical Co., Ltd, khối hành chính

phòng kế hoạch tổ chức, chức vụ là chuyên viên.

- Từ 04/2016 đến 03/2020 công tác tại công tác tại ASKA Pharmaceutical Co., Ltd, khối hành chính phòng kế hoạch tổ chức, chức vụ là quản lý.
 - Từ 04/2020 đến hiện tại ASKA Pharmaceutical Co., Ltd khối kinh doanh quốc tế, phòng kinh doanh quốc tế, chức vụ Quản lý cấp cao
 - Ngày 24/3/2021 bổ nhiệm thành viên HĐQT Công ty CP Dược phẩm Hà Tây (Là người đại diện Công ty ASKA Pharmaceutical Co., Ltd)
- Sở hữu của người có liên quan: (tính đến 31/12/2024)
- Công ty: ASKA Pharmaceutical Co., Ltd
 - Quan hệ: Nhân viên
 - Số lượng cổ phiếu nắm giữ: 32.181.039 cổ phiếu
 - Tỷ lệ nắm giữ: 39,08%

11.2 Ban kiểm soát

11.2.1 Ông Ngô Văn Chính: Trưởng Ban kiểm soát

- Họ và tên : Ngô Văn Chính
- Chức vụ tại công ty : Trưởng ban kiểm soát
- Giới tính : Nam
- Ngày tháng năm sinh : 06/05/1962
- Nơi sinh : Tam Giang, Yên Phong, Bắc Ninh
- Quốc tịch : Việt Nam
- Dân tộc : Kinh
- Quê quán: : Tam Giang, Yên Phong, Bắc Ninh
- Địa chỉ thường trú : Số 41, ngõ 70 đường Nguyễn Trãi, phường Thanh Xuân, TP Hà Nội
- Trình độ văn hóa : 11/11
- Trình độ chuyên môn : Cử nhân kinh tế
- Quá trình công tác
 - Từ 3/1979 đến 4/1982: Bộ đội đơn vị X82 – Bộ chỉ huy quân sự tỉnh Hà Bắc
 - Từ 5/1982 – 11/1983: Học tiếp phổ thông
 - Từ 11/1983 – 12/1987: Học tại trường đại học Tài chính kế toán Hà Nội
 - Từ 1/1988 – 11/1988: Kế toán viên Liên hiệp Công ty thực phẩm Hà Bắc
 - Từ 12/1988 – 3/1990: Kế toán viên Xí nghiệp Liên hiệp dược Hà Sơn Bình
 - Từ 4/1990 – 6/1996: Phó phòng Kế toán Xí nghiệp Liên hợp Dược Hà Sơn Bình,

sau đổi thành Công ty Dược phẩm Hà Tây

- Từ 7/1996 -12/2000: Kế toán trưởng công ty Dược phẩm Hà Tây
- Từ 1/2001 – 7/2011: Phó chủ tịch Hội đồng quản trị kiêm Kế toán trưởng Công ty Cổ phần Dược phẩm Hà Tây
- Từ 8/2011 đến nay Trưởng ban kiểm soát
- Số cổ phần sở hữu và đại diện (tính đến 31/12/2024):
 - Sở hữu : 2.017.811 cổ phần
 - Đại diện : Không
- Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan:
Ngô Thị Xuân (Em gái): 7.392 cổ phần

11.2.2 Ông Đặng Đình Dự: Thành viên Ban kiểm soát (từ nhiệm ngày 31/08/2024)

- Họ và tên : Đặng Đình Dự
- Chức vụ tại công ty : Thành viên Ban kiểm soát
- Giới tính : Nam
- Ngày tháng năm sinh : 17/08/1963
- Nơi sinh : Tân Lý, Lý Nhân, Hà Nam
- Quốc tịch : Việt Nam
- Dân tộc : Kinh
- Quê quán : Tân Lý, Lý Nhân, Hà Nam
- Địa chỉ thường trú : Khu tập thể Dược – Văn Khê – Hà Đông – Hà Nội
- Trình độ văn hóa : 11/11
- Trình độ chuyên môn : Dược sỹ đại học
- Quá trình công tác
 - Từ 2/1984 – 8/1987: Bộ đội E155 – F327 Quân khu I
 - Từ 9/1987 – 8/1989: Học viên trường Bổ túc Văn hóa Nam Định
 - Từ 9/1989 – 8/1994: Học viên trường Đại học Dược Hà Nội
 - Từ 9/1994 – 11/1996: Công tác tại Xí nghiệp liên hợp Dược tỉnh Thừa Thiên Huế
 - Từ 12/1996 – 2/2000: Công tác tại Công ty Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 3/2000 – 9/2001: Phó phòng Kỹ thuật kiểm nghiệm Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 11/2001 – 12/2005: Trưởng phòng Kiểm nghiệm Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 1/2006 đến 31/08/2024: Ủy viên Ban Kiểm soát kiêm Trưởng phòng Kiểm nghiệm

Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây

- Số cổ phần sở hữu và đại diện (tính đến 31/12/2024): 86.138 cổ phần
- Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan: Không

11.2.3. Ông Nguyễn Hà Đệ: Thành viên Ban kiểm soát

- Họ và tên : Nguyễn Hà Đệ
- Chức vụ tại công ty : Thành viên Ban kiểm soát
- Giới tính : Nam
- Ngày tháng năm sinh : 12/09/1981
- Nơi sinh : Xã Hòa Nam, huyện Ứng Hòa, TP HN
- Quốc tịch : Việt Nam
- Dân tộc : Kinh
- Quê quán: : Xã Hòa Nam, huyện Ứng Hòa, TP HN
- Địa chỉ thường trú : Xã Hòa Nam, huyện Ứng Hòa, TP HN
- Trình độ văn hóa : 12/12
- Trình độ chuyên môn : Dược sỹ đại học
- Quá trình công tác
 - Từ 01/07/2005: Công tác tại bộ phận bán buôn Chi nhánh dược Hà Đông, Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây
 - Từ năm 20/11/2009: Phó chi nhánh dược phẩm Hà Đông, Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây
 - Từ 29/12/2017 đến nay: Phó phòng kinh doanh kiêm thành viên Ban kiểm soát - Công ty cổ phần Dược phẩm Hà Tây
- Số cổ phần sở hữu và đại diện (tính đến 31/12/2024): 38.346 cổ phần
- Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu của những người có liên quan: Không

12.3 Ban Giám đốc/Kế toán trưởng

- | | |
|---|---------------------|
| 12.3.1 Ông Lê Xuân Thắng | : Tổng Giám đốc |
| 12.3.2 Bà Lê Việt Linh | : Phó Tổng Giám đốc |
| 12.3.3 Ông Nguyễn Bá Lai | : Phó Tổng Giám đốc |
| 12.3.4 Ông Lê Anh Trung | : Phó Tổng Giám đốc |
| 12.3.5 Ông Ngô Tuấn Việt (bổ nhiệm ngày 20/03/2024) | : Phó Tổng Giám đốc |
| 12.3.6 Ông Hoàng Văn Tuế | : Kế Toán Trưởng |

Hoạt động của HĐQT: HĐQT là cơ quan quản lý cao nhất của Công ty, có quyền nhân danh Công ty để quyết định mọi vấn đề liên quan đến mục đích, quyền lợi của Công ty, giữa hai nhiệm kỳ Đại hội, trừ những vấn đề thuộc thẩm quyền của Đại hội đồng cổ đông. Nhiệm kỳ của HĐQT là 05 năm, bao gồm 07 thành viên. HĐQT duy trì họp định kỳ theo quy định. Ngoài ra HĐQT còn tổ chức các cuộc họp bất thường để giải quyết các công việc cấp bách, đáp ứng kịp thời cho nhu cầu sản xuất kinh doanh của Công ty, sau mỗi cuộc họp đều có biên bản họp và nghị quyết theo đúng như quy chế và hoạt động của HĐQT. Bộ phận thư ký HĐQT đã chuẩn bị chu đáo các tài liệu cho nội dung họp nên khi họp đạt hiệu quả và tính thống nhất cao.

Hoạt động của Ban kiểm soát: Ban kiểm soát là người thay mặt cổ đông để kiểm soát mọi hoạt động sản xuất, kinh doanh, quản trị và điều hành của Công ty. Nhiệm kỳ Ban kiểm soát 05 năm, bao gồm 03 thành viên. Ban kiểm soát duy trì họp thường kỳ theo quy chế hoạt động. Ban kiểm soát có trách nhiệm giám sát, kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp trong quản lý, điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh, trong ghi chép sổ kế toán và báo cáo tài chính của Công ty, kiến nghị khắc phục những sai phạm nếu có. Thường xuyên thông báo với HĐQT bằng văn bản về kết quả hoạt động của ban kiểm soát, báo cáo Đại hội đồng cổ đông về tính chính xác, trung thực, hợp pháp trong quản lý điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh.

Thù lao của HĐQT, Ban kiểm soát năm 2024

- Lương của HĐQT, Ban Kiểm soát hưởng theo phương án số 262/PA-DHT ngày 03/04/2024 về việc trả thù lao cho Hội đồng quản trị và ban kiểm soát năm 2024 đã được thông qua Đại hội đồng cổ đông thường niên và theo nghị quyết ĐHĐCĐ-DHT ngày 29/04/2024 cụ thể:

- + Chủ tịch HĐQT mức lương 108.000.000đồng
- + Phó chủ tịch HĐQT mức lương 92.000.000đồng
- + Thành viên HĐQT mức lương 82.000.000đồng
- + Trưởng ban kiểm soát mức lương 72.000.000đồng
- + Thành viên ban kiểm soát mức lương 42.000.000đồng
- Mức lương trả cho Thành viên HĐQT độc lập 10.000.000 đồng/người/tháng
- Nhiệm vụ Tổng giám đốc được hưởng phụ cấp là 20% tiền lương thực tế.
- Nhiệm vụ Phó tổng Giám đốc, kế toán trưởng được hưởng phụ cấp là 10% tiền lương thực tế
- Nhiệm vụ trưởng, phó phòng phụ cấp 5% tiền lương thực tế
- Các thành viên HĐQT là dược sỹ đại học được trả phụ cấp 8.000.000đồng/người/tháng
- Các thành viên BKS là dược sỹ đại học được trả phụ cấp 5.000.000đồng/người/tháng
- Hàng tháng, quý, năm các thành viên HĐQT, BKS được phân loại lao động A, B, C và được trả theo quy định chung của Công ty.

Hà Nội, ngày 26 tháng 03 năm 2025

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ



CHỨC TỊCH HĐQT

DS. Lê Văn Lớ

