

Hà Nội, Ngày 24 tháng 06 năm 2024

Số: 0624/CV-TGP/24

V/v: Công bố thông tin

Bổ sung Báo cáo của TGP và HĐQT

Kính gửi: Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội

Tên công ty: Công ty Cổ phần Trường Phú

Mã chứng khoán: TGP

Địa chỉ trụ sở chính: Lô A2 Khu công nghiệp Phúc Điền, Cẩm Giàng, Hải Dương

Điện thoại: 024 39878258 Fax: 024 39878256

Người thực hiện công bố thông tin: Lê Thanh Sơn

Chức vụ: Tổng giám đốc

Loại thông tin công bố: 24h 72h Yêu cầu Bất thường Định kỳ

Nội dung của thông tin công bố:

Thông báo bổ sung báo cáo của Tổng Giám đốc và HĐQT

Thông tin này đã được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty tại đường dẫn:
<http://truongphucable.vn/>

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu.



TỔNG GIÁM ĐỐC
Lê Thanh Sơn

Hà Nội, ngày 22 tháng 06 năm 2024

BÁO CÁO CỦA TỔNG GIÁM ĐỐC

Kính thưa: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY CỔ PHẦN TRƯỜNG PHÚ

- Thực hiện Nghị quyết tại Đại hội đồng cổ đông thường niên của Công ty năm 2023, trong năm qua dưới sự lãnh đạo của Ban Giám đốc cùng tập thể các cán bộ công nhân viên lao động đã không ngừng khắc phục khó khăn, thách thức trong sản xuất kinh doanh để tổ chức lãnh đạo, chỉ đạo các phòng, ban, bộ phận trong công ty thực hiện các mục tiêu, nhiệm vụ mà Nghị quyết tại Đại hội đồng cổ đông Công ty đã đề ra trong năm 2023.

- Hôm nay, tại Đại hội đồng cổ đông thường niên Công ty năm 2024, thay mặt Ban Giám đốc Công ty, tôi xin báo cáo Quý vị về kết quả thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2023 và phương hướng nhiệm vụ SXKD năm 2024 để Đại hội xem xét, thảo luận và quyết định.

I- Kết quả đạt được trong năm 2023

1. Kết quả kinh doanh:

STT	Chỉ tiêu	ĐVT	Thực hiện năm 2022	Kế hoạch 2023	Thực hiện 2023	SS % thực hiện với kế hoạch năm 2023
1	Tổng doanh thu	Tỷ.đ	516,22	350	466,49	133%
2	LN trước thuế	Tỷ.đ	17,72	5,00	4,35	87%
3	Nộp NS	Tỷ.đ	3,95	1,00	2,72	272%
4	LN sau thuế	Tỷ.đ	13,77	4,00	1,63	41%
5	Lãi cơ bản/CP	đ	1.378	390	159	41%

2. Những kết quả đạt được trong lĩnh vực quản lý:

2.1 Công tác đầu tư trong năm 2023:

- Trong năm 2023, tiếp tục là năm đầy khó khăn thách thức khi nền kinh tế thế giới nói chung và Việt nam nói riêng vẫn bất ổn, chưa có dấu hiệu phục hồi. Do đó trong năm 2023 công ty tập trung vào duy tu bảo trì, nâng cấp các hệ thống máy móc thiết bị hiện có của công ty nhằm nâng cao hiệu suất sử dụng, kéo dài tuổi thọ của thiết bị từ đó nâng cao năng suất, giảm chi phí đầu tư nhằm hạ giá thành SP để tăng sức cạnh tranh cho sản phẩm trên thị trường.

2.2 Công tác sản xuất, kinh doanh và phát triển thị trường:

Đứng trước một năm 2023 đầy khó khăn, nhưng dưới sự chỉ đạo sát sao của HĐQT, Ban giám đốc công ty đã nỗ lực hết sức để hoàn thành kế hoạch mà ĐHĐCĐ đã đề ra, cụ thể:

M.S.D
H.CA

- Về sản xuất: Quản lý tốt chi phí sản xuất nhằm hạ giá thành sản phẩm tạo thêm sức cạnh tranh cho sản phẩm của công ty. Nghiên cứu sản xuất thêm nhiều loại sản phẩm dây và cáp điện đáp ứng đủ mọi nhu cầu của thị trường. Quản lý tốt máy móc thiết bị, không để hỏng hóc làm gián đoạn sản xuất và làm tăng chi phí sửa chữa. Quản trị tốt hàng tồn kho trên cơ sở xây dựng kế hoạch sx phù hợp, bám sát kế hoạch tiêu thụ sản phẩm và kế hoạch nhập vật tư, NVL...

- Về thị trường tiêu thụ: Tiếp tục mở rộng thị trường cả về chiều rộng lẫn chiều sâu. Một mặt tìm kiếm thêm nhiều khách hàng mới tham gia hệ thống phân phối của công ty, gia tăng độ phủ sản phẩm tại mọi tỉnh thành. Một mặt tăng cường nhân lực bám sát mọi biến động của thị trường về cung cầu, giá cả... luôn có mặt hỗ trợ tốt nhất mọi nhu cầu của khách hàng.

Bên cạnh đó, công ty quyết tâm giữ vững chất lượng sản phẩm. Phân tích đúng sự biến động của thị trường nguyên vật liệu để có kế hoạch cung ứng vật tư kịp thời cho sản xuất với khối lượng và giá cả hợp lý nhằm giữ giá bán sản phẩm ổn định. Xây dựng uy tín của công ty đối với khách hàng về chất lượng, dịch vụ và giá cả... từ đó gia tăng thị phần của công ty trên thị trường dây và cáp điện.

Ngoài việc phát triển mở rộng thị trường dây và cáp điện. Ban lãnh đạo công ty còn luôn tìm kiếm cơ hội kinh doanh ở các mảng kinh doanh khác khi nhận thấy thị trường có nhu cầu và năng lực công ty cho phép nhằm nâng cao doanh thu, tạo thêm thu nhập cho công ty, cho cổ đông và tạo thêm công ăn việc làm cho CBCNV.

2.3 Công tác quản lý tài chính:

Trong năm qua, Ban giám đốc Công ty luôn bám sát tình hình tài chính công ty. Kiểm soát dòng tiền và vòng quay của vốn một cách có hiệu quả, xây dựng kế hoạch vốn, xây dựng hạn mức tín dụng phù hợp để luôn đảm bảo cung cấp đủ vốn phục vụ SXKD, không để SXKD bị ảnh hưởng do thiếu vốn.

Luôn luôn giữ mối quan hệ giao dịch tốt và lâu bền với các tổ chức tín dụng có uy tín như BIDV, Vietinbank, Vietcombank ... nắm bắt kịp thời các chính sách hỗ trợ của Nhà nước để có nguồn vốn với chi phí vốn thấp đáp ứng nhu cầu SXKD.

Trong công tác kế toán: Ban giám đốc luôn chỉ đạo sát sao phòng tài chính kế toán tuân thủ nghiêm túc các chính sách của Nhà nước nói chung và Bộ tài chính nói riêng về công tác kế toán. Công ty luôn nộp ngân sách đầy đủ và kịp thời không để quá hạn, các khoản thu chi rõ ràng minh bạch và đúng quy định của Nhà nước. Xây dựng đầy đủ các quy định chi tiêu, định mức vật tư... nhằm quản lý tốt chi phí SXKD của công ty.

2.4 Công tác Tổ chức hành chính, lao động tiền lương và thực hiện các chế độ chính sách với người lao động:

Trong năm 2023, Ban giám đốc Công ty tiếp tục tập trung trong việc sắp xếp và cơ cấu lại bộ máy sản xuất kinh doanh cũng như các phòng ban. Điều tiết lại về nhân lực các bộ phận, phòng ban cho phù hợp hơn.

- Xây dựng hoàn thiện thang bảng lương của doanh nghiệp theo quy định của Nhà nước cho người lao động công bằng, hợp lý, đúng quy định.

- Thực hiện tốt công tác chăm lo đời sống tinh thần, vật chất và đảm bảo việc làm thu nhập cho CBCNV nhất là trong bối cảnh kinh tế và khả năng tiêu thụ sản phẩm gấp rất nhiều khó khăn.

- Các ngày lễ, Tết công ty đều cho CBCNV nghỉ ngơi theo đúng quy định của Nhà nước và đều có tiền thưởng kịp thời động viên tinh thần cho CBCNV.

- Đảm bảo thực hiện mọi chế độ chính sách có liên quan đến người lao động như Bảo hiểm xã hội, Bảo hiểm y tế, Bảo hiểm thất nghiệp, đảm bảo khám sức khỏe định kỳ cho CBCNV trong công ty và các quyền lợi khác cho người lao động được thực hiện đầy đủ theo quy định của Pháp luật hiện hành.

2.5 Công tác trật tự, an toàn lao động

- Công ty luôn đề cao công tác an toàn lao động, hàng năm vẫn tổ chức huấn luyện an toàn vệ sinh lao động không chỉ cho đội ngũ an toàn viên mà còn cho tất cả người lao động.

- Xây dựng đầy đủ kế hoạch phòng chống bão lụt, kế hoạch phòng cháy, chữa cháy và thực hiện nghiêm chỉnh theo quy định của Nhà nước.

- Trang bị đầy đủ bảo hộ lao động, hướng dẫn thực hiện an toàn lao động đến từng CBCNV và người lao động công ty.

II- Những tồn tại và phương hướng khắc phục

• Những khó khăn và tồn tại

- Nguyên nhân khách quan: Năm 2023 tiếp tục là năm hết sức khó khăn do kinh tế thế giới nói chung và kinh tế Việt Nam nói riêng hết sức bất ổn. Tuy chính phủ đã có nhiều giải pháp thúc đẩy kinh tế trong nước nhưng sức tiêu thụ của nền kinh tế vẫn rất chậm, tỷ giá lạm phát tăng cao..., do đó các doanh nghiệp gặp rất nhiều khó khăn trong việc tiêu thụ sản phẩm dẫn đến sản xuất bị đình trệ...

Thị trường BDS trong nước bị đóng băng, dòng tiền bị thắt chặt... do đó chi tiêu về đầu tư, xây dựng bị hạn chế làm ảnh hưởng rất lớn đến thị trường dây cáp điện

- Nguyên nhân chủ quan:

+ Công tác khai thác, mở rộng thị trường tiêu thụ dây cáp điện đã đạt được những bước tiến lớn nhờ vào cách tiếp cận thị trường một cách chủ động, bài bản, có chiến lược rõ ràng nhưng vẫn còn cần cải thiện cả về chiều sâu và chiều rộng do nhân lực còn hạn chế.

+ Công tác nhân sự vẫn cần tiếp tục bổ sung thêm nhân lực có trình độ cao về tất cả các mặt từ tài chính kế toán, kinh doanh, marketing, lẫn quản lý sản xuất cũng như nhân viên và công nghệ kỹ thuật có tay nghề... để đáp ứng ngày càng cao về năng lực quản trị, năng lực SXKD mà Đại hội đồng cổ đông, HĐQT và Ban TGĐ đề ra

+ Bộ phận sản xuất đã khắc phục được nhiều hạn chế nhưng vẫn cần tiếp tục cải thiện hơn nữa nhất là trong khâu quản lý sản xuất, quản lý bảo dưỡng, bảo trì trang thiết bị máy móc, phát huy hơn nữa sáng kiến cải tiến kỹ thuật nhằm tăng năng suất, giám phê liệu và phê phẩm trong sản xuất từ đó hạ giá thành sản phẩm tạo sự cạnh tranh cho sản phẩm trên thị trường.



• Phương hướng khắc phục

- Tiếp tục nâng cao ý thức của từng CBCNV trong công ty. Cơ cấu lại các bộ phận phòng ban theo nguyên tắc phù hợp với thực tế, đáp ứng được công việc.
- Tuyển dụng mới đi liền với đào tạo và đào tạo lại nhân lực từ cấp cao đến các nhân viên trong công ty.
- Bám sát hơn nữa thị trường tiêu thụ sản phẩm, nắm bắt thông tin về thị trường nhanh và chính xác giúp cho ban lãnh đạo công ty đưa ra các chính sách bán hàng hợp lý và kịp thời nhằm hỗ trợ khách hàng phát triển tốt nhất kênh phân phối, thúc đẩy tiêu thụ và mở rộng thị trường.
- Có gắng nâng cao khả năng quản lý sx, thắt chặt quản lý và sử dụng vật tư, hạn chế sp lỗi, hỏng... bằng cách hoàn thiện hơn nữa các quy trình sản xuất, quy định mua bán, xuất nhập vật tư, hoàn thiện kế hoạch bảo dưỡng định kỳ cho toàn bộ máy móc thiết bị tránh việc máy bị lỗi hỏng trong quá trình sản xuất làm ảnh hưởng đến tiến độ sản xuất. Tổ chức đánh giá tay nghề của công nhân hàng quý, hàng năm để công nhân có ý thức nâng cao tay nghề từ đó nâng cao năng suất, giảm chi phí sản xuất và nâng cao sức cạnh tranh cho SP của công ty trên thị trường dây và cáp điện.
- Hoàn thiện hệ thống quản lý kho tàng, quản lý tài chính, quản lý bán hàng... theo chiều hướng áp dụng công nghệ thông tin vào từng khâu trong quá trình SXKD nhằm nâng cao khả năng phân tích và lập báo cáo được nhanh chóng, kịp thời và chính xác giúp Ban giám đốc cũng như HĐQT công ty trong công tác quản lý, điều hành.

III- Kế hoạch SXKD năm 2024

Năm 2024 được dự báo sẽ tiếp tục còn khó khăn khi nền kinh tế vẫn chưa có dấu hiệu hồi phục, lạm phát vẫn sẽ tiếp tục tăng, nhu cầu tiêu thụ sản phẩm của thị trường vẫn chậm.Thêm vào đó, sự biến động của giá cả NVL đầu vào sẽ rất lớn và có dấu hiệu tăng cao.

Đứng trước những khó khăn, thách thức đó. Ban TGĐ đã trình HĐQT thông qua kế hoạch sxkd cho năm 2024 với các mục tiêu cụ thể sau:

- Giữ vững thị trường truyền thống
- Mở rộng thêm thị trường mới, đặc biệt các vùng sâu vùng xa
- Đa dạng hóa sản phẩm nhằm đáp ứng tốt hơn nhu cầu của thị trường.
- Phát huy sáng kiến cải tiến kỹ thuật nhằm nâng cao chất lượng SP, nâng cao năng suất lao động, giảm phế liệu nhằm hạ giá thành sản phẩm tăng sức cạnh tranh của sản phẩm trên thị trường
- Tìm kiếm thêm cơ hội kinh doanh khác mà công ty có đủ khả năng về nhân lực cũng như khả năng về tài chính nhằm tạo thêm công ăn việc làm cho CBCNV cty cũng như lợi tức cho các cổ đông.

Các chỉ tiêu Kế hoạch SXKD năm 2024:

STT	Chỉ tiêu	ĐVT	Kế hoạch 2024	Ghi chú
1	Tổng doanh thu	Tỷ.đ	450	
2	LN trước thuế	Tỷ.đ	5	
3	Nộp NS	Tỷ.đ	1	

Trên đây là nội dung báo cáo kết quả hoạt động SXKD của công ty trong năm 2023 và kế hoạch SXKD trong năm 2024 của công ty.

Với sự đoàn kết, thống nhất và nỗ lực của toàn thể CBCNV, Ban lãnh đạo công ty tin tưởng sẽ vượt qua khó khăn, hoàn thành các mục tiêu nhiệm vụ đã đề ra cho năm 2024.

Xin kính chúc quý vị cổ đông sức khỏe, hạnh phúc và thành công trên mọi lĩnh vực.

Chúc đại hội thành công tốt đẹp!

Xin trân trọng cảm ơn!



Hà Nội, ngày 22 tháng 06 năm 2024

BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ TẠI ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2024

Kính thưa: Đại hội đồng cổ đông Công ty CP Trường Phú

Thay mặt Hội đồng quản trị (HĐQT) công ty CP Trường Phú, tôi xin trình bày báo cáo hoạt động của HĐQT trong năm 2023 và kế hoạch hoạt động năm 2024 như sau:

I. Các hoạt động của HĐQT năm 2023

1. Đánh giá kết quả hoạt động của HĐQT năm 2023

Trong năm 2023, HĐQT thực hiện một cách cẩn trọng, nghiêm túc các công tác quản trị doanh nghiệp, phát triển thương hiệu..... HĐQT đã duy trì họp ít nhất mỗi quý 1 lần theo quy định tại Điều lệ công ty. Các cuộc họp HĐQT đã tập trung giải quyết các vấn đề trọng tâm liên quan đến hoạch định chiến lược, định hướng phát triển công ty, kiện toàn bộ máy, ổn định sản xuất và triển khai các giải pháp mở rộng thị trường tiêu thụ sản phẩm cũng như tìm kiếm các cơ hội kinh doanh khác phù hợp với năng lực của công ty.

HĐQT đánh giá cao công tác điều hành của Ban giám đốc, sự đoàn kết, quyết tâm và năng động, sáng tạo của tất cả CBCNV công ty cùng với sự ủng hộ của các quý vị cổ đông và sự tin tưởng gắn bó của các khách hàng.

Ngoài các phiên họp, HĐQT đã thông qua các quyết định chỉ đạo, giải quyết các vấn đề có liên quan đến các định hướng lớn về quản trị doanh nghiệp và các vấn đề thuộc thẩm quyền của HĐQT, đồng thời chỉ đạo, quản lý giám sát hoạt động của ban điều hành trong việc thực thi các nghị quyết của ĐHĐCĐ và HĐQT.

2. Tình hình thực hiện các Nghị quyết của ĐHĐCĐ.

2.1 Tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh năm 2023

STT	Nội dung	ĐVT	Kế hoạch 2023	Thực hiện 2023	Tỷ lệ hoàn thành kế hoạch
1	Doanh thu	Tỷ đồng	350	466.49	133%
2	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	5,00	4,35	87%
3	Nộp ngân sách	Tỷ đồng	1,00	2,72	272%
4	Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	4,00	1,63	41%

Trong năm 2023, HĐQT, Ban TGĐ và toàn thể CBCNV cty đã nỗ lực hết sức mình và đánh giá là đã hoàn thành kế hoạch mà ĐHCD năm 2023 đã đặt ra, tạo đầy đủ công ăn việc làm cho CBCNV.

2.2 Thực hiện phân phối lợi nhuận trong năm 2023

Trong năm 2023, công ty không trích quỹ đầu tư và phát triển; quỹ dự phòng tài chính và quỹ khen thưởng phúc lợi. Chi trả cổ tức với tỷ lệ 17% bằng cổ phiếu tương đương 16.987.250.00 đồng cho các cổ đông.

2.3 Chi trả thù lao cho thành viên HĐQT, BKS năm 2023

Thực hiện Nghị quyết ĐHĐCD thường niên năm 2023, HĐQT đã triển khai chi trả thù lao cho các thành viên HĐQT và BKS như sau:

+ Chi trả cho các thành viên HĐQT: 05 triệu đồng/ người/ tháng. Tổng tiền đã chi trả là 300 triệu đồng.

+ Chi trả cho các thành viên BKS, thư ký HĐQT: 03 triệu đồng/ người/tháng. Tổng tiền đã chi trả là 144 triệu đồng

3. Phương hướng hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2024

HĐQT tiếp tục tăng cường nâng cao công tác quản trị tại công ty, từng bước xây dựng và hoàn thiện các quy trình, quy chế quản trị theo hướng chuyên trách, nâng cao vai trò từng thành viên HĐQT để kịp thời xử lý các vấn đề phát sinh của công ty trong quá trình hoạt động SXKD, đảm bảo tối đa lợi ích của cổ đông.

Từng bước đầu tư mới, sửa chữa, nâng cấp máy móc hiện có nhằm tăng cường hiệu quả sản xuất, áp dụng các công nghệ thông tin trong quản trị, điều hành cũng như đa dạng hóa sản phẩm...để tăng cường năng lực cạnh tranh cho công ty.

Đứng trước năm 2024 đầy khó khăn, nền kinh tế toàn cầu nói chung và nền kinh tế Việt Nam nói riêng tăng trưởng chậm hơn kỳ vọng kèm theo đó là giá cả vật tư và lạm phát tăng cao...Tuy nhiên, cùng với sự nỗ lực, năng động, sáng tạo, có trách nhiệm của Ban TGĐ cũng như của toàn bộ CBCNV công ty, Hội đồng Quản trị xin đưa ra các mục tiêu về hoạt động SXKD cụ thể sau:

1. Các chỉ tiêu về sản xuất kinh doanh:
 - Doanh thu: 450 tỷ đồng
 - Lợi nhuận trước thuế: 5 tỷ đồng
2. Nâng cao hơn nữa năng lực quản lý trong công ty bằng việc cơ cấu, sắp xếp lại bộ máy, tăng cường đào tạo và bổ sung nhân lực phù hợp.
3. Tăng cường công tác quản trị rủi ro, cải tiến kỹ thuật, tiếp tục ứng dụng công nghệ thông tin để nâng cao năng suất làm việc, cập nhật số liệu SXKD một cách kịp thời nhằm hỗ trợ HĐQT và Ban TGĐ trong các quyết định sản xuất kinh doanh.
4. Đa dạng hóa các sản phẩm để đáp ứng nhu cầu thị trường, nâng cao khả năng cạnh tranh của sản phẩm và mở rộng thị trường
5. Đầu tư mua sắm bổ sung máy móc thiết bị cần thiết để đồng bộ hóa và nâng cao năng lực sản xuất hiện có.

Hội đồng quản trị xin báo cáo các nội dung trên để Đại hội đồng cổ đông xem xét và quyết nghị.

Thay mặt cho Hội đồng quản trị, tôi xin gửi lời cảm ơn tới tất cả các Quý khách hàng, đối tác đã tin tưởng hợp tác cùng Công ty, xin cảm ơn toàn thể các CBCNV Công ty đã không ngừng nỗ lực để góp phần vào thành công chung của Công ty, xin cảm ơn các Quý vị cổ đông đã tin tưởng và đồng hành cùng chúng tôi.

Chúng tôi xin cam kết sẽ nỗ lực hết mình để đáp ứng sự mong đợi của Quý cổ đông đối với Công ty, đưa công ty ngày càng phát triển ổn định và bền vững.



